



Co-financé par l'Union européenne



MINISTRE DE LA JEUNESSE  
ET DE L'EDUCATION CIVIQUE



# RAPPORT FINAL

ETUDE SUR LA CATEGORISATION DES ACTIVITES GENERATRICES DE REVENUS (AGR) LES PLUS RENTABLES DU DOMAINE AGRICOLE ET DES PETITS METIERS DE LA VILLE DANS LES COMMUNES DE BOGO, GUIDIGUIS ET YAGOUA DANS LA REGION DE L'EXTREME-NORD

Publié par  
Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH

Siège de la société  
Bonn et Eschborn

Projet d'Appui à la Résilience Socio-économique des jeunes vulnérables (Extrême-Nord,  
Nord et Adamaoua)  
B.P. : 1601, Garoua, Cameroun  
T. +237 650 300 900

Mise à jour  
Aout 2017

Impression  
E2S SERVICE  
Garoua

Crédits photographiques  
ABDOURAHMANE NASSOUROU

Texte  
ABDOURAHMANE NASSOUROU

## SOMMAIRE

<b>SOMMAIRE .....</b>	<b>3</b>
<b>LISTE DES ABREVIATION .....</b>	<b>5</b>
<b>RESUME.....</b>	<b>6</b>
<b>INTRODUCTION.....</b>	<b>7</b>
1 METHODOLOGIE .....	8
1.1 La préparation .....	8
1.2 Le déroulement de l'étude .....	9
2. LA PRESENTATION DES COMMUNES DE BOGO, GUIDIGUIS ET YAGOUA .....	12
2.1 Caractères généraux .....	12
2.2 Les aspects spécifiques .....	13
3. ETUDE DES DIFFERENTES ACTIVITES AGRICOLES ET METIERS RENTABLES ....	17
3.1 Les métiers qui ont été identifiés et auprès desquels une enquête a été menée. ....	17
3.2 La présentation par commune des 15 activités agricoles et métiers rentables issus de la classification effectuée.....	18
<b>LES METIERS AGRICOLES .....</b>	<b>19</b>
3.4 La production de l'arachide.....	19
3.5 La production du gombo.....	21
3.6 La production de l'oseille de guinée ou folléré .....	23
<b>LES METIERS NON AGRICOLES.....</b>	<b>26</b>
3.7 La couture .....	26
3.8 La menuiserie métallique.....	27
3.9 La menuiserie bois .....	30
3.10 La coiffure homme.....	32
3.11 La cordonnerie .....	34
3.12 Restauration .....	35
4. ANALYSE DES ACTIVITES AGRICOLES ET METIERS RENTABLES AGRICOLES ET PROPOSITION A L'INSERTION SOCIALE DES JEUNES .....	39
4.1 Possibilité d'extension des activités agricoles étudiées dans la partie II. ....	39
4.3 Les Métiers.....	49
4.4 Les différentes formes d'insertions autour des activités agricoles.....	51
4.5 La classification des activités et métiers par ordre de rentabilité la plus importante.	53
<b>CLASSIFICATION DES 15 ACTIVITES ET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE YAGOUA .....</b>	<b>54</b>
<b>CLASSIFICATION DES 15 ACTIVITES ET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE BOGO .....</b>	<b>55</b>
<b>CLASSIFICATION DES 15 ACTIVITES ET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE GUIDIGUIS .....</b>	<b>56</b>

4.6 Les débouchés et les clientèles disponibles .....	57
4.7 Liens entre les centres de formation et les activités.....	62
4.8 Le développement de la concurrence autour de ces métiers au sein des communes de Bogu, Guiddiguis et Yagoua .....	68
4.9 Les différentes formes d'insertion à adopter .....	69
Les différentes formes d'insertions autour des activités agricoles .....	69
<b>CONCLUSION .....</b>	<b>73</b>
<b>ANNEXES.....</b>	<b>74</b>

## LISTE DES ABREVIATION

**CES** : Collège d'Enseignement Secondaire

**CFJA** : Centre de formation des jeunes agriculteurs

**CETIC** : Collège d'Enseignement Technique Industrielle et Commerciale

**CMA** : Centre Médical d'Arrondissement

**CSI** : Centre de Santé Intégré

**CTD** : Collectivité Territoriale Décentralisée

**EM** : Ecole Maternelle

**ENIEEG** : Ecole Normale D'Instituteur Général

**EPC** : Ecole Privée Catholique

**EPP** : Ecole Publique des Parents

**GIZ** : Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH

**HR** : Hôpital Régional

**MINADER** : Ministère de l'Agriculture et du Développement Rural

**MINEFOP** : Ministère de l'Emploi et de la Formation Professionnelle

**MINEPIA** : Ministère de l'Elevage, des Pêches et des Industries Animales

**MINJEC** : Ministère de la Jeunesse et de l'Education Civique

**NPK** : Azote Phosphate Potassium

**PARSE** : Projet d'Appui à la Résilience socioéconomique des jeunes vulnérables (Nord, Extrême-Nord, Adamaoua)

**PNDP** : Programme National de Développement Participatif

**PTS-Jeunes** : Plan triennal Spécial Jeunes

**SAR/SM** : Section Artisanale Rurale/Section Ménagère

**SODECOTON** : Société de Développement de Coton du Cameroun

**SP** : Saison de pluie

**SS** : Saison Sèche

## RESUME

Le Projet PARSE/GIZ a sollicité la réalisation de l'Etude des Activités agricoles et des métiers rentables. En effet, dans ses interventions, ce projet s'aligne autour de deux axes. Le premier axe est « **l'insertion économique** » et vise 1) l'employabilité des jeunes et l' (auto-)emploi des jeunes. Afin d'améliorer l'employabilité, l'accent est mis sur l'accès et la participation à la formation professionnelle. Les éléments clés du projet sur le plan économique sont 1) la création d'emploi à travers les activités de haute intensité de main-d'œuvre (HIMO), 2) la formation professionnelle, 3) les activités génératrices de revenus (AGR) et l'insertion économique.

Le deuxième axe „**intégration sociale**“ vise une contribution positive des jeunes au développement pacifique de leurs communes. Les éléments clés du projet sur le plan social sont 1) le renforcement des organisations des jeunes et de leur participation aux processus de prise de décision au niveau communal, 2) la promotion du dialogue entre jeunes, autorités locales et régionales et 3) l'utilisation des médias locaux, surtout de radios communautaires, pour l'information et le dialogue à propos de thèmes pertinents.

L'objectif de l'étude reste de Faciliter l'orientation socioprofessionnelle des jeunes à travers la production et la mise à disposition des données qualitatives et quantitatives sur les métiers les plus rentables (domaine agricole et petits métiers de la ville) dans les communes de Bogu, Guidiguis et Yagoua.

Un consultant a été retenu et contractualisé pour la conduite de cette étude. Celui-ci a proposé une méthodologie de travail qui a été validé par les différentes parties. Il a été conduit une enquête auprès des acteurs institutionnels (les sectoriels) afin de recueillir les informations pertinentes en rapport avec chaque Commune. Des fiches de collecte de données ont été conçues de concert avec les responsables techniques de ce projet afin de recueillir les données relatives à chaque activités agricoles et métier dans les communes concernées. Des échanges fructueux ont été entretenus avec les producteurs et artisans afin de s'imprégner des réalités de chaque activité agricole ou métier.

Au terme de l'enquête le dépouillement des données de terrain a permis de présenter les acquis autour de chaque activité. C'est ce qui a conduit aux résultats suivants :

- Un aperçu sur la spécificité de la situation socioéconomique de chaque commune (en prenant en compte notamment des facteurs géographique, démographique, climatique, de la migration et autres si nécessaire) a été obtenu
- Une catégorisation des AGR rentables dans chaque commune est réalisée et classée par ordre d'importance (des plus rentables aux moins rentables ou secteurs saturés);
- Les comptes d'exploitations des 15 premières AGR de chaque commune sont élaborés ;
- La demande, des possibilités de la commercialisation (débouchés, distribution) ainsi que la disponibilité des moyens de production et la situation concurrentielle sont analysés pour chaque filière porteuse identifiée;
- Une analyse SWOT de l'insertion dans les secteurs d'activités rentables est faite ;
- Une description sommaire d'au moins 5 idées novatrices d'AGR est établie ;
- Un lien académique est proposé entre les AGR rentables et les centres de formations locaux ;
- Une restitution de tout ce travail est faite ainsi qu'un rapport final est élaboré.

Un rapport présentant les résultats de ces différentes investigations a été rédigé.

Au terme de la prestation, une restitution a permis de valider le travail par le commanditaire et également les bénéficiaires du projet.

## INTRODUCTION

La partie Africaine aux abords du lac Tchad regroupant les pays notamment le Nigeria, Le Cameroun, le Tchad et le Niger a connu depuis l'année 2012 une instabilité sans précédents. Les conditions sécuritaires se sont progressivement dégradées suite à la montée d'un extrémisme violent. Cette insécurité a été à l'origine d'une grande déstabilisation de l'économie locale bloquant de faits les échanges internationaux. Des démobilisations de masse ont été enregistrées.

La GIZ entend contribuer à l'amélioration de la stabilité dans la région de l'EN avec le PARSE, qui est un projet cofinancé par l'union Européenne et placé sous la tutelle politique du MINJEC. A travers un partenariat qui le lie avec le MINJEC et le MINPROF autour des stratégies nationales, entre autres le « Plan d'Action National pour l'Emploi des Jeunes 2016-2020 (PANEJ) » du Ministère de l'Emploi et de la Formation Professionnelle (MINEFOP), le « Plan d'Urgence pour l'Accélération de la Croissance Economique de 2014 et le « Plan Triennal Spécial Jeunes (PTS-Jeunes) » du MINJEC, datant de février 2016, le projet envisage d'élaborer et de mettre en œuvre une approche intégrée de promotion de la résilience en renforçant l'insertion socio-économique et la cohabitation pacifique. Son groupe cible est constitué des jeunes femmes et hommes entre 18 et 35 ans dans les régions de l'Extrême-Nord, du Nord et de l'Adamaoua

Dans ce cadre, le projet vise une prise en compte de la contribution des jeunes dans le développement de leur commune respective. Dans le but de résorber le chômage, une des sources de tous les maux sociaux, un accent a été mis sur la formation professionnelle dans le but d'atteindre une parfaite insertion socioéconomique des jeunes.

Dans le cadre de ce projet, une étude des métiers porteurs a été initiée par le PARSE. Cette étude a été conduite au sein des Commune de Yagoua, Bogo et Guidiguis. Elle vise un diagnostic des activités agricoles et métiers afin de ressortir ceux des plus rentables. Suite au résultat de cette étude, les jeunes qui seraient accompagnés au sein des communes concernées seraient conseillés et orientés dans le choix des métiers et activités agricoles qui pourraient leur garantir une meilleure insertion socioéconomique.

Elle a démarré le 22 juin et a duré pratiquement un mois. Ce rapport présente quelques acquis suite aux investigations de terrain.

Le rapport se détaille en trois parties que sont :

- Présentation des Communes de Yagoua, Bogo et Guidiguis
- L'étude des activités agricoles et métiers rentables
- L'analyse des activités agricoles et des métiers rentables

## **1 METHODOLOGIE**

Pour mener à bien l'étude des activités et métiers rentables, une méthodologie propre a été mise au point. Elle s'articule autour de deux étapes que sont, la préparation et le déroulement de l'étude.

### **1.1 La préparation**

Elle s'est faite avec le PARSE, elle a été propre au consultant, et elle s'est déroulée avec les bénéficiaires.

#### **1.1.1 La préparation avec le PARSE**

Cette étape a permis dans un premier temps de mener une négociation avec le commanditaire afin de réviser la méthodologie d'intervention. Cette négociation a également visé à mettre les différentes parties d'accord, sur la durée, le contenu de la méthodologie et de fixer les résultats à atteindre. Cette préparation a également conduit à la proposition d'un projet de chronogramme.

#### **1.1.2 La préparation propre au prestataire de service**

Celle-ci a concerné la compréhension de la méthodologie. C'est ce qui a permis au consultant de produire quelques documents pour le pilotage et la mise en œuvre de cette prestation. Des fiches de collectes de données avaient été produites et soumises à l'appréciation du commanditaire. Une compréhension commune des documents de collecte de données avait été acquise. Une validation des différents documents produits a été finalement prononcée par le commanditaire. Il s'agit de la fiche de renseignement (qui vise à capitaliser les informations relatives aux Communes), une fiche d'enquête agropastorale, une fiche d'enquête des métiers, une fiche d'étude de rentabilité des activités agropastorales par spéculation, une fiche d'étude de la rentabilité des métiers et une fiche de renseignement à rechercher auprès des consommateurs.

#### **1.1.3 La préparation avec la communauté cible**

Celle-ci a consisté à présenter dans un premier temps le prestataire de service retenu pour conduire cette étude et à rappeler les procédures de contractualisation du prestataire de service. Une lettre d'introduction a été conçue et remise au prestataire pour faciliter ses interventions dans les zones de l'étude. C'est ce qui a permis de faciliter l'insertion du consultant au sein des Communes concernées. Le Prestataire lui, a expliqué la méthodologie d'intervention et a insisté sur les parties où les responsabilités de ces acteurs à savoir les CTD seront engagées.

## **1.2 Le déroulement de l'étude**

### **1.2.1 L'objectif**

L'objectif de cette mission reste de :Faciliter l'orientation socioprofessionnelle des jeunes à travers la production et la mise à disposition des données qualitatives et quantitatives sur les métiers les plus rentables (domaine agricole et petits métiers de la ville) dans les communes de Bogu, Guidiguis et Yagoua.

Plus spécifiquement, il s'agissait de :

- Catégoriser les AGR rentables dans chaque commune et les classer par ordre d'importance (des plus rentable aux moins rentable ou secteurs saturés) ;
- Elaborer les comptes d'exploitations des 15 premières AGR de chaque commune ;
- Décrire sommairement au moins 5 idées novatrices d'AGR
- Faire une restitution de tout ce travail et produire un rapport final.

### **1.2.2 La collecte de données de terrain**

Sur le terrain les activités de collecte de données ont été réalisées. Il a été question de :

- Rencontrer les professionnels confirmés en agriculture et ceux des métiers de la ville et de mener des débats avec eux sur les différentes sous-activités de service et de production.
- Pour chaque sous-activité, il avait été question de déterminer les différents coûts liés à chacune d'elles.
- Il a été administré aux acteurs concernés une trame d'enquête (voir fiches de l'étude de rentabilité des activités agricoles en annexe)
- Il a été débattu avec ces derniers sur les éléments de coûts liés à la production, au rendement, et à la rentabilité par spéculation,
- De la même manière, pour chaque corps de métier il a été déterminé les différentes sous-activités partant de la formation à l'installation en atelier
- Il a été ressorti les coûts inhérents à chaque sous-activité
- Il a été identifié la capacité de production au cours d'une année moyenne.
- Il a été élaboré en fin de compte pour chaque AGR un compte d'exploitation ressortissant clairement les investissements et les gains générés annuellement
- Et pour certains, là où c'est possible en fin de compte un business plan pour chaque activité a été élaboré

### **1.2.2 Etude complémentaire**

Une étude de certaines ressources au niveau local et de tout autre renseignement susceptibles de faciliter la mise en œuvre de chaque activité ou petit métier a été menée. C'est ce qui avait consisté à :

- Identifier les débouchés par rapport aux activités agricoles et aux petits métiers
- Identifier les lieux d'approvisionnement en matière d'œuvre
- En agriculture de décrire les méthodes d'acquisition des terres

#### 1.2.4 Le dépouillement

Ce travail a consisté à :

- Intégrer à cette étude les résultats d'enquête menée de manière à l'enrichir
- Affiner la présentation des résultats

#### 1.2.5 La classification des métiers

La classification des activités et métiers les plus rentables a été effectuée. Un résultat par Commune a été proposé. Le barème de classification est le suivant. Quelques critères ont été identifiés. Il s'agit de :

- Le délai de mobilisation du capital initial
- Le revenu par activité,
- La concurrence
- Les débouchés

Le délai de la mobilisation de la mise en œuvre est noté sur 5 s'il est récupérable avant 6 mois, sur 4 à un an et sur 2 au-delà de deux ans

Pour le revenu par activité, un rapport des marges réalisées sur la mise de départ permet d'obtenir un quotient. Celui-ci constituera un premier critère intitulé « taux de revenu annuel »

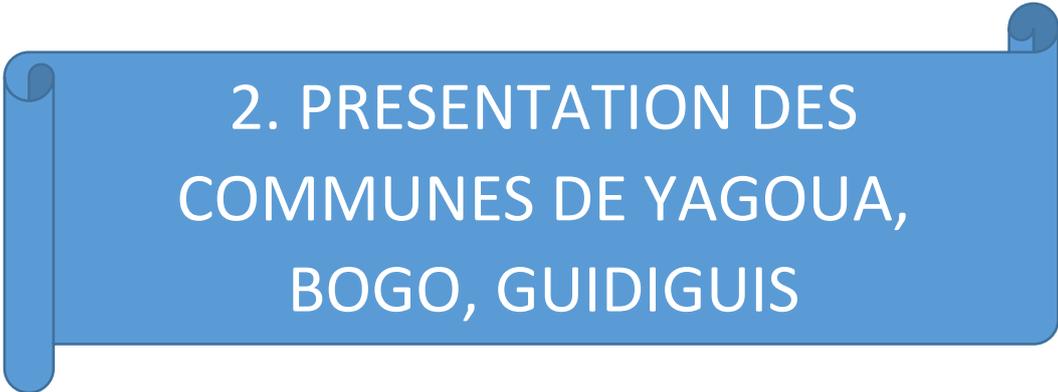
La possibilité de concurrence est notée sur 5. Il est de 5 s'il n'existe pas de concurrence du tout par rapport à l'activité et en dessous en fonction de l'importance de la concurrence

Les débouchés sont également un critère important. Ils sont notés sur 5 s'il existe énormément de débouchés et cette note est en dessous si ils sont peu importants

***NB : La précarité de chaque métier tient compte de l'engagement de son promoteur. Plus il met en avant la notion de gestion entrepreneuriale autour de son entreprise, plus le métier perdurera les différentes contraintes qui se poseront et paraîtra comme un métier précaire dans le cas contraire.***

#### 1.2.6 Réalisation de la restitution

Une restitution a été faite. C'est ce qui a permis avec le bénéficiaire d'identifier les participants à cette restitution. Le contenu de l'étude a été présenté. C'est ce qui a permis d'en apporter les remarques et amendements. Ces propositions d'amélioration ont été prises en compte afin de valider le travail

A blue horizontal scroll graphic with rounded ends and a vertical strip on the left side, containing white text.

## 2. PRESENTATION DES COMMUNES DE YAGOUA, BOGO, GUIDIGUIS

## **2. PRESENTATION DES COMMUNES DE BOGO, GUIDIGUIS ET YAGOUA**

### **2.1 Caractères généraux**

#### **2.1.1 Relief**

Le relief des Communes de Yagoua, Bogo et Guidiguis, est assez uniforme. Il se présente sous forme d'une plaine de pente négligeable appartenant au prolongement naturel de la plaine alluvionnaire du Bassin du Lac Tchad. Un prolongement dunaire va de Pette, traverse Bogo, longe Guidiguis et Yagoua pour se retrouver au Tchad.

#### **2.1.2 Sols**

La pédologie de Bogo, Guidiguis et Yagoua, est caractérisée par trois types de sol :

- Les Luvisols caractérisés par une accumulation d'argiles se retrouvent dans les plaines d'inondation des yaérés. Ces sols sont favorables à l'agriculture vivrière (sorgho ou mil, maïs), à l'agriculture de rente (coton et riz) et les pâturages.
- Les Fluvisols sont concentrés vers le Lac Tchad, le long du cours d'eau du Logone, et l'axe du cordon dunaire Mora-Yagoua. Ils sont très favorables à la culture du riz.
- Les Planosols caractérisés par des surfaces limoneuses, sont utilisés comme pâturage où l'on pratique également en saison sèche le Muskuwaari. Ils se retrouvent généralement dans le secteur lacustre du Lac Tchad.

#### **2.1.3 Climat**

Le climat de Bogo, Guidiguis et Yagoua est de type soudano-sahélien à deux saisons : une saison sèche de 8 à 9 mois et une saison de pluies de 3 à 4 mois. Les précipitations y sont assez faibles avec une moyenne annuelle de 800 mm. Globalement, cette zone est soumise à un climat tropical au sens large dont les principales caractéristiques sont :

- Une insolation importante et des températures élevées oscillant en moyenne entre 20 et 30°C;
- Une seule saison de pluie qui va de juin à fin octobre ;
- Une saison sèche d'autant plus rigoureuse et longue qui va de novembre à mai. Toutefois le mois d'août est le plus pluvieux.

#### **2.1.4 Hydrographie**

Nous notons la proximité du fleuve Logone et du cours d'eau « Danay » qui traverse littéralement la ville de Yagoua. Le Mayo Tshanaga traverse la Commune de Bogo. Une grande partie de la plaine est périodiquement inondée par des eaux issues essentiellement des débordements du fleuve Logone. Dans la Commune de Guidiguis existent de petits cours d'eau notamment vers Guéréme et Torok qui se jettent dans le Mayo kébi.

### **2.1.5 Végétation**

Les espèces végétales caractéristiques des zones inondables comme le *Vetiveria nigrita* et *Vechinochloa pyramidalis* existent. La végétation sahélienne est composée principalement des mimosacées constituées et des différentes variétés d'acacias, des césalpiniacées, des papilionacées, des rôniers. C'est une végétation de steppe arborée parsemée des plantes épineuses naines et des herbes parasites. Les principales espèces florales qu'on y trouve sont le savonnier, le tamarinier, etc.

### **2.1.6 Faune**

Elle est composée des oiseaux migrateurs, des petits gibiers tels que les écureuils et les lapins. On y peut ajouter les rongeurs, les souris et les rats qui y prolifèrent. D'autres espèces d'oiseaux y vivent également à savoir les vautours, les mange-mils, les éperviers, les pique-bœufs, les pigeons, les corbeaux, les aigles, les pintades, les hérons, etc.

## **2.2 Les aspects spécifiques**

### **2.2.1 La Commune de Yagoua**

Créée par décret n°60/83 du 31 décembre 1960 la Commune de Yagoua est peuplée d'environ 170 000 âmes et composée de quatre principaux groupes ethniques à savoir : les Massa, les Toupouri, les Kanuri et les Peulhs.

La Commune de Yagoua rassemble en son sein un total de 5 écoles maternelles dont 4 publiques (Ecole Maternelle d'Application de Yagoua, L'EM bilingue de DJOGOÏDI, l'EM G2 Yagoua, l'EM DROUMKA Yagoua), 1 privée (EM ST Paul de Yagoua) avec environ 367 élèves dont 184 garçons et 183 filles.

On dénombre dans la Commune de Yagoua 29 écoles primaires(EP) dont 25 publiques, 2 privées (EPC STE ANNE DE YAGOUA), 2 informelles ou écoles des parents (EPP NGAGALANG, EPP NGUENGDJEM) accueillant en tout près de 12 484 élèves au sein de 105 salles de classes (24 construites en matériaux provisoires) dotées de 1378 tables bancs. La carte des enseignements secondaires indique 1 lycée technique, 1 CETIC, 06 lycées d'enseignement général, 3 CES.

La ville de Yagoua abrite 02 Ecoles Normales d'Instituteurs de l'Enseignement Général (ENIEG) dont une publique et une autre privée.

Sur le plan sanitaire 08 CSI, 2 CMA, 01 CSPC, 01 HR de Yagoua et Hôpital privée Marta ADAIRE assurent la couverture sanitaire.

La Commune de Yagoua d'un aménagement hydroagricole géré par la SEMRY. Elle en assure également l'encadrement de la production rizicole autour du périmètre irrigué.

La Commune est électrifiée et un réseau de distribution alimente la ville en eau potable.

Durant la campagne de 2016, la production agricole enregistrée est la suivante.

**Tableau 1 : Production agricole de la Commune de Yagoua 2016**

produit	Arrondissement de Yagoua		
	Superficie (ha)	Production (tonnes)	Rendement (tonnes/ha)
Sorgho SP	9680	9196	1
Penicillaire	2198	1319	1
Maïs	325	650	2
Sorgho SS	2550	1530	1
Riz pluvial	1325	3644	3
Arachide	125	198	2
Niébé	225	135	1
Voandzou	166	133	1
Sésame	25	12	0
Manioc	320	800	3
TOTAL	16939	24816	

Source : Délégué d'Arrondissement d'Agriculture Yagoua

### 2.2.2 La Commune de Bogo

La Commune de Bogo a été créée par le décret n°61/84 du 20 septembre 1961 et est peuplée de 150 000 âmes. La population est composée de 52% de femmes et de 48% d'hommes. La population est composée de Peulhs, de Mousgoum, de Kanuri, de Massa et de Mafa.

La Commune compte 4 écoles maternelles, 22 écoles primaires. Parmi les établissements secondaires se comptent le Lycée de Bogo, les CES de Madaka, de Balda, de Guinlay et de Sédek.

La Commune compte quelques établissements de formations professionnelles à savoir, la SAR/EM de Bogo et le CETIC de Bogo

La Commune compte également quelques formations sanitaires à savoir l'Hôpital de District de Bogo, les CSI de Sirataré, de Madaka, de Bagalaf, de Tankirou, de Dambay, de Guirley, de Boray, de Balda, de Zinabalam, de Guinley et de Sédek.

La Commune de Bogo est électrifiée et un réseau de distribution d'eau existe.

Les intrants agricoles sont accessibles. Les producteurs peuvent s'approvisionner au magasin du secteur de la SODECOTON.

Le marché le plus important est celui de Bogo. C'est un marché qui se caractérise par la commercialisation du bétail. Il regroupe les espèces animales venant de différents horizons et du Tchad. On y commercialise également des céréales (sorgho)

Durant la campagne agricole 20016, les statistiques suivantes ont été recueillies.

**Tableau 2 : La production de la culture pluviale (2016)**

spéculation	Superficie (ha)	Production (t)	Rendement (t/ha)
Sorgho SP	5735	10323	1,8
Pénicillaire	240	288	1,2
maïs	755	1510	2
Riz	180	540	3
Niébé	1040	1040	1
Arachide	245	245	1
Voandzou	49	49	1

Source : Délégué d'Arrondissement d'Agriculture Bogo

**Tableau 3 : La production agricole de la culture de saison sèche (karal) 2016**

spéculation	Superficie (ha)	Production (t)	Rendement (t/ha)
Sorgho SS	9250	16650	1,8

Source : Délégué d'Arrondissement d'Agriculture Bogo

**Tableau 4 : La production maraîchage de la Commune de Bogo campagne 2016**

spéculation	Superficie (ha)	Production (t)	Rendement (t/ha)
Oignon	29	580	5
Pastèque	1	0,9	1
Tomate	1	4	4

Source : Délégué d'Arrondissement d'Agriculture Bogo

### 2.2.3 La Commune de Guidiguis

La Commune de Guidiguis a été créée par le décret n°82/455 du 20 septembre 1982. Elle compte 45 332 âmes (sources étude économies locales de la Commune de Guidiguis). Les principales ethnies sont les Toupouri, les Peulhs et les Moundang.

La Commune compte 27 écoles primaires. La Commune compte également deux Lycées qui sont le Lycée de Guidiguis et le Lycée de Doubané. En plus la Commune compte deux centres de formations qui sont le CFJA et l'EFA

Un Hôpital de District à Guidiguis et les CSI de Guéréomé, de Torok, de Kourbi, de Guégo, de Doubané, et de Guidiguis assurent une bonne couverture sanitaire.

La ville de Guidiguis est électrifiée. Ce réseau électrique ne couvre pas exhaustivement l'espace Communal. La Commune de Guidiguis se trouve être comme un carrefour qui se trouve au centre entourée des autres communes telles que Wina, Gobo, Kalfou, Moulvoudaye et Touloum. En agriculture, la production est la suivante :

**Tableau 5 : La statistique agricole de la Commune de Guidiguis campagne 2016**

spéculation	Superficie (ha)	Production (t)	Rendement (t/ha)
Sorgho SP	4600	8000	1,8
Sorgho SS	986	1100	1,2
maïs	121	200	2
Riz	0	0	3
Niébé	564	600	1
Arachide	196	200	1

Source : Délégué d'Arrondissement d'Agriculture Guidiguis



### 3. ETUDE DES DIFFERENTES ACTIVITES AGRICOLES ET METIERS RENTABLES

### 3. ETUDE DES DIFFERENTES ACTIVITES AGRICOLES ET METIERS RENTABLES

#### 3.1 Les métiers qui ont été identifiés et auprès desquels une enquête a été menée.

Les investigations de terrain ont permis de réaliser une étude des activités qui suivent. L'analyse de ces activités a permis de dresser par Communes 15 des activités des plus rentables. En effet une méthode de classification telle que annoncé dans la méthodologie a permis d'atteindre ce résultat.

**Tableau 6 : les différents métiers enquêtés**

DOMAINES	N°	METIERS
AGRICULTURE PLUVIALE	1.	La production du riz
	2.	La production du maïs
	3.	La production du sorgho pluvial
	4.	La production de l'oseille de Guinée ou folléré
	5.	La production de l'arachide
	6.	La production du niébé
	7.	La production du gombo
	8.	La production du coton
CULTURE MARAICHERE	9.	La production de l'oignon
	10.	La production du gombo de saison sèche
	11.	La Production du piment
	12.	La production de la tomate
	13.	La production du poivron
	14.	La Production du poireau
	15.	La production de la pastèque
	16.	La production du Lalo
AGRICULTURE DE SAISON SECHE	17.	La production du sorgho de saison sèche
L'ELEVAGE	18.	L'embouche ovine
	19.	L'élevage de porcs pour une période de 02 ans
	20.	La production de la volaille
	21.	L'embouche bovine
	22.	Elevage de chèvres
	23.	L'élevage de moutons
LE METIERS NON AGRICOLES	24.	Le métier de décortiqueuse du Paddy
	25.	Le métier de la restauration
	26.	Le métier de la forge
	27.	Le métier de la cordonnerie
	28.	Le métier de la menuiserie bois
	29.	Le métier de la menuiserie métallique
	30.	Le métier de la coiffure homme
	31.	Le métier de la couture
	32.	Le métier d la grillade de la viande (soya)
	33.	La moto taxi
METIERS INNOVANTS	34.	La réalisation de la laverie Moderne
	35.	La fabrication des pavées
	36.	La fabrication des matériels agricoles et non agricoles
	37.	La transformation des produits locaux en boisson
	38.	La transformation des céréales
	39.	La fabrication de briques de terres cuites

### 3.2 La présentation par commune des 15 activités agricoles et métiers rentables issus de la classification effectuée

**Tableau 7: les 15 premières activités et métiers rentables des Communes de Yagoua, de Bogo et de Guidiguis**

ORDRE	ACTIVITES ET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE YAGOUA	ACTIVITESSET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE BOGO	ACTIVITES ET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE GUIDIGUIS
1er.	La cordonnerie	La cordonnerie	La cordonnerie
2e.	La coiffure homme	La coiffure homme	La coiffure homme
3e.	Le folléré	La menuiserie bois	La couture
4e.	L'arachide	La menuiserie métallique	La restauration
5e.	Le gombo	La couture	Le gombo de saison sèche
6e.	Laverie Moderne	La production de l'arachide	La volaille
7e.	Le niébé	La réalisation de la laverie Moderne	Le maïs
8e.	La couture	La fabrication des matériels agricoles et non agricoles	La menuiserie
9e.	Le maïs	La forge	Le folléré
10e.	La menuiserie	La production du maïs	La soudure
11e.	Le riz	La production de l'oseille de guinée ou folléré à usage de jus naturel	Laverie Moderne
12e.	La soudure	La production du gombo	Le piment
13e.	Sorgho de saison sèche	La Production du sorgho de saison sèche	L'élevage de porcs
14e.	sorgho pluvial	L'embouche bovine	L'arachide
15e.	Décortiqueuse du Paddy	La production d'un légume locale communément appelé Lalo	Le poireau

### 3.3 La présentation par commune des 05 premières activités agricoles et/ou 05 premiers métiers rentables issus de la classification effectuée

**Tableau 8 : La présentation des 05 premières activités agricoles rentables et/ou 05 premiers rentables par Commune**

ORDRE	ACTIVITES ET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE YAGOUA	ACTIVITESSET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE BOGO	ACTIVITES ET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE GUIDIGUIS
1er.	La cordonnerie	La cordonnerie	La cordonnerie
2e.	La coiffure homme	La coiffure homme	La coiffure homme
3e.	La production de l'oseille de guinée ou folléré à usage de jus naturel	La menuiserie bois	La couture
4e.	La production de l'arachide	La menuiserie métallique	La restauration
5e.	La production du gombo	La couture	Le gombo de saison sèche

## LES METIERS AGRICOLES

### 3.4 La production de l'arachide

#### 3.4.1 Les conditions de production de l'arachide

Les terres arachidières existent dans les communes de Bogu, Guidiguis et Yagoua. L'accès à la terre se fait par métayage. Un quart d'un hectare est loué à 5 000 F CFA. En effet, les terres propres à la production de l'arachide sont généralement dégradées. L'arachide elle-même a une bonne réputation de restaurer les sols. Un labour de la parcelle devra au mieux précéder les semences. Une quantité de semences de 5 kg par quart soit 20 kg suffisent pour un hectare.

Avant de procéder au semis la parcelle devra être traitée à l'herbicide. Une association d'un herbicide systémique et d'un autre de prélevée est recommandée. Il s'agira de mettre en association du glyphosate et du Dioron. Le traitement devra se faire au coucher du soleil avec un degré d'humidité optimal. Le semis devra se faire en ligne. Les interlignes sont de 50 centimètres et la distance entre deux poquets reste de 25 centimètres.

Lorsque les mauvaises herbes auraient apparus, procéder au premier sarclage. Généralement, lorsque l'herbicide aura été bien appliqué, un seul sarclage est nécessaire avant de passer au buttage. Le buttage devra se faire avant que la culture n'envahisse totalement la parcelle. La récolte reste la prochaine étape lorsque les feuilles des plantes tendent à jaunir. Les arachides sont par la suite récoltées, les gousses sont décortiquées et les grains sont mis en sacs de 100 kilogrammes.

#### 3.4.2 Les quantités produites en arachide dans les Communes Bogu, Guidiguis et Yagoua

La production globale d'arachide par Commune reste 198 tonnes à Yagoua, 200 tonnes à Guidiguis et de 245 tonnes à Bogu

#### 3.4.3 Les débouchés

L'arachide outre le fait qu'elle est destinée à l'autoconsommation, le surplus est vendue. Le surplus de cette production est destiné à l'exportation. Les communes de Bogu de Guidiguis et de Yagoua ne produisent pas beaucoup d'arachides au point d'en écouler le surplus sur les marchés externes. La transformation locale demeure également une débouchée non négligeable.

La filière arachidière est organisée. La production des zones septentrionales du Cameroun est vendue au Sud du Cameroun puis dans les pays de la CEMAC. La production d'arachide contrairement à d'autres Régions les fânes d'arachides sont également valorisées puisqu'elles servent à l'alimentation du bétail.

#### 3.4.4 Transformation et consommation de l'arachide

L'arachide est parfois transformée sur place. Certains opérateurs économiques se spécialisent dans de l'extraction de l'huile d'arachide. Les déchets à savoir le tourteau d'arachide est mis en valeur. Il est directement consommé ou utilisé pour enrichir la sauce. L'arachide est souvent transformée en patte ou il est vendu sous cette forme. Cette patte reste un constituant important pour certaines sauces faites à base d'arachide ou de la

bouillie. Pendant la période de ramadan, l'arachide est vendue à son meilleur prix à cause de la forte consommation locale.

### 3.4.5 La rentabilité

Les moyens de production de l'arachide sont répartis ainsi qu'il suit :

**Tableau 9 : Compte d'exploitation de la production d'arachide**

Activité	Unité	Nombre	Coût moyen	Montant (FCFA)
Location de la parcelle	1/4ha	1	20 000	20 000
Houe manuelle	U	4	1 000	4 000
Semences	kg	10	800	8 000
Achat herbicides	sachets	8	1 300	10 400
Labour	1/4ha	4	5 000	20 000
Epandage herbicide systémique et de prélevée	sachets	4	1 000	4 000
main d'œuvre semis	1/4ha	4	2 000	8 000
Premier sarclage	1/4ha	4	5 000	20 000
Deuxième sarclage	1/4ha	2	4 000	8 000
Récolte	1/4ha	4	5 000	20 000
sacs vide	U	12	300	3 600
Transport	sacs	12	300	3 600
Stockage	mois	3	5 000	15 000
Prix de revient				144 600
arachide	sacs	12	35 000	420 000
fanés	botte	100	500	50 000
Production attendu				470 000
marge				325 400

Pour la production de l'arachide d'une superficie d'un hectare, il faudra mobiliser 144 600 F CFA. C'est ce qui permettrait de réaliser une marge bénéficiaire de 325 400 F CFA après trois mois.

### 3.4.6 L'analyse SWOT de l'activité de la production d'arachide

**Tableau 10 : Analyse SWOT de la production de l'arachide**

METIERS	FORCES	FAIBLESSES	OPPORTUNITES	MENACES
L'arachide	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Disponibilité en terre</li> <li>- Accessibilité aux intrants</li> <li>- Non utilisation d'engrais</li> <li>- Restaure les parcelles dégradées</li> <li>- Bonne maîtrise de la technique de production</li> <li>- Rendement meilleurs dans les différentes zones de production</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Un stockage rallonge la période d'accès au revenu</li> <li>- La difficulté d'accès aux moyens de production</li> <li>- La cherté des intrants agricoles</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La forte demande de l'arachide au niveau des marchés de Maroua Garoua et du Sud Cameroun</li> <li>- La transformation de l'arachide au niveau local</li> <li>- La forte demande en arachide au niveau local en période de ramadan</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les dégâts causés par les insectes (charançons) lors de la période du stockage</li> </ul>

### **3.5 La production du gombo**

#### **3.5.1 Les conditions de production du gombo**

Il est produit en toute saison.

##### **- *Gombo de la saison pluvieuse***

La location de la parcelle de gombo revient à 5 000 F CFA par quart. Généralement le gombo est cultivé sur des parcelles peu fertiles. Après le labour, un traitement à l'herbicide limiterait la prolifération des mauvaises herbes. Une association de l'herbicide systémique et celles de prélevée donnerait un résultat satisfaisant. Pour semer, on met une graine ou deux par poquet. Un sarclage permettrait après la levée d'éliminer les mauvaises herbes. Au fur et à mesure que les premières gousses de gombo apparaissent, il faudra les cueillir les découper et les sécher. Ici si les prix sont alléchants, il est également possible de vendre du gombo frais. A la récolte, il serait préférable de le stocker afin de le vendre au meilleur prix.

##### **- *Gombo de la saison sèche***

Il est cultivé sur une parcelle irriguée. Au préalable, la parcelle est arrosée abondamment pour effectuer un labour en profondeur. Il est traité à l'herbicide afin d'éviter l'infestation de la parcelle par les mauvaises herbes. Un carroyage est effectué en respectant le sens de la pente. Le gombo est alors directement semé dans les carreaux. La parcelle est régulièrement arrosée. Une fois que la plante sera en phase de floraison, généralement il est attaqué par des insectes nuisibles. Un traitement à l'insecticide est conseillé afin de stopper les dégâts.

Dès l'apparition des premières gousses, le gombo est constamment récolté et vendu au marché en carton.

#### **3.5.2 La production locale en gombo.**

La production du gombo n'est pas considérée dans les différentes statistiques. Cependant, il arrive à satisfaire les besoins locaux.

#### **3.5.3 Les débouchés**

Produit pour des besoins d'abord domestiques habituellement cette culture arrive à dégager un surplus. Le surplus est vendu au niveau des marchés locaux. Une filière gombo séché est en train de se mettre en place. Une partie est écoulée au Nigeria et dans le Département du Logone et Chari où existe une forte demande. Au Sud Cameroun vit une forte communauté nordiste. Celle-ci demande régulièrement ce légume. Il y est vendu très cher.

#### **3.5.4 La transformation et la consommation du gombo**

Le gombo est un légume qui est préparé en sauce et qui se consomme en accompagnement aux boules de couscous du sorgho ou du riz. Lorsque la production est importante, le gombo est séché. A l'état séché, il est toujours préparé en sauce en accompagnement aux céréales. Le gombo est très apprécié est consommé dans toutes les Région du Cameroun.

#### **3.5.5 La rentabilité**

Le compte d'exploitation suivant permet de ressortir les différentes charges liées à la production du gombo.

**Tableau 11: Compte d'exploitation de la production du gombo pluvial**

Activité	Unité	Nombre	Coût moyen	Montant
Location de la parcelle	1/4ha	4	5 000	20 000
Achat semences	kg	5	500	2 500
Achat herbicides	sachets	8	1 300	10 400
achat engrais	sac de 50 g	2	20 000	40 000
Labour	1/4ha	4	5 000	20 000
Epannage herbicide systémique	1/4ha	4	1 000	4 000
main d'œuvre semis	1/4ha	4	2 000	8 000
Premier sarclage	1/4ha	4	5 000	20 000
Epannage engrais	1/4ha	4	2 000	8 000
Deuxième sarclage	1/4ha	4	4 000	16 000
Buttage	1/4ha	4	4 000	16 000
Récolte	1/4ha	4	6 000	24 000
Prix de revient				188 900
Production attendu	carton	500	1 200	600 000
Marge attendu				411 100

La production du gombo nécessite un montant de 188 900 F CFA. Après deux mois, la récolte commence. Il est possible de réaliser au terme de l'exploitation une somme de 411 100 F CFA.

**Tableau 12 : Compte d'exploitation de la production du gombo de la saison sèche**

Activité	Unité	Nombre	Coût moyen	Montant
<b>LES CHARGES FIXES AMORTISSABLES SUR 03 ANS</b>				
Houe manuelle	u	4	1000	4 000
aménagement puits ou forage	u	1	80 000	80 000
Achat motopompe	u	1	80 000	80 000
<b>TOTAL 1</b>				<b>164 000</b>
<b>LES CHARGES RECURRENTES</b>				
Location de la parcelle	ha	1	60 000	60 000
Achat semences	kg	3	6 000	18 000
Pépinières		1	10 000	10 000
Achat herbicides	sachets	8	1 300	10 400
achat engrais	sac de 50 g	4	20 000	80 000
Labour	1/4ha	4	5 000	20 000
Epannage herbicide systémique	sachets	4	1 000	4 000
carroyage	1/4ha	4	5 000	20 000
Premier sarclage	1/4ha	4	5 000	20 000
Deuxième sarclage	1/4ha	4	5 000	20 000
Insecticides	litre	2	7 000	14 000
Carburant et lubrifiant pour l'arrosage	1/4ha	4	60 000	240 000
Carton vides	u	700	100	70 000

Récolte	1/4ha	4	0	0
TOTAL 2				586 400
COÛT DE REVIENT (TOTAL1+TOTAL2)				750 400
Production attendue	carton	700	3000	2 100 000
marge attendue				1 349 600

Pour une superficie d'un hectare de gombo de saison sèche, il est possible de mobiliser des moyens de production qui se chiffre à 750 400 F CFA. La marge nette attendue est de l'ordre de 1 349 600 F CFA.

### 3.5.6 L'analyse SWOT de l'activité de la production du gombo

**Tableau 13 :** Analyse SWOT de la production du gombo

METIERS	FORCES	FAIBLESSES	OPPORTUNITES	MENACES
La production du gombo	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Disponibilité de terres</li> <li>- Semences accessibles</li> <li>- Les intrants sont accessibles</li> <li>- Consommation locale d'une partie de la production</li> <li>- Séchage</li> <li>- Forte demande sur le marché extérieur</li> <li>- Marché interne diversifié</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- L'accès aux moyens de production et dans les délais demeure une contrainte</li> <li>- La récolte du gombo reste une contrainte (La récolte devra être suivie du découpage du gombo et du séchage).</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Il existe régulièrement une forte demande en gombo sec dans les différents marchés du Logone et Chari, du Tchad et du Sud Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Menace des insectes nuisibles de plus en plus résistants aux insecticides</li> </ul>

### 3.6 La production de l'oseille de guinée ou folléré

#### 3.6.1 Les conditions de production de l'oseille de guinée ou folléré

La location d'une parcelle pour la culture du folléré est estimée à 5 000 F CFA. Le labour reste nécessaire car il permet au sol de bien retourner les aliments nutritifs qu'il contient au profit de la plante. La parcelle devra être traitée à l'herbicide. Une association de l'herbicide systémique et de celle de prélevée éliminerait ou réduirait d'autant les mauvaises herbes. Le folléré est semé en ligne de 0.80 mètre entre les interlignes et de 25 centimètres entre les poquets. Un ou deux sarclages surviendront pour éliminer les herbes résistantes. Ainsi, aussitôt que les gousses apparaîtront, il faudra les cueillir et les sécher.

#### 3.6.2 Quantités produites à Bogo, Guidiguis et Yagoua

La production du folléré n'intéresse pas encore les différentes relevées statistiques. Cependant, selon les producteurs, elle est importante. Les différentes communes approchées arrivent à vendre une partie de cette production vers les marchés externes.

### 3.6.3 Les débouchés

Le folléré (sa gousse rouge) dont la première enveloppe est récoltée, séchée et mis sur le marché. Il alimente le marché local où partout il est fortement consommé. La solution sucrée de ces feuilles produit un jus très apprécié. . Le jus de folléré est fortement consommé localement et actuellement au sud du Cameroun. Il est aujourd'hui en train de se consommer dans les grands restaurants des grandes capitales d'Afriques.

### 3.6.4 La transformation et la consommation du folléré

Le folléré rouge est cultivé uniquement pour sa gousse rouge qui est récolté pour servir d'ingrédient essentiel pour la préparation du jus. Les feuilles sont également consommées comme légume ou elles servent à préparer la sauce. Cependant, le folléré rouge n'est pas très apprécié comme légume.

### 3.6.5 La rentabilité

Le compte d'exploitation qui suit présente les différentes charges liées à la production de cette spéculacion.

**Tableau 14 : Compte d'exploitation de la production de l'oseille de guinée ou folléré**

Activité	Unité	Nombre	Coût moyen	Montant
Location de la parcelle	1/4ha	4	5 000	20 000
Achat semences	kg	25	600	15 000
Achat herbicides	sachets	8	1 300	10 400
Labour	ha	4	5 000	20 000
Epanchage herbicide systémique	sachets	4	1 000	4 000
main d'œuvre semis	1/4ha	4	2 000	8 000
Premier sarclage	1/4ha	4	5 000	20 000
Deuxième sarclage	1/4ha	4	5 000	20 000
Récolte	1/4ha	4	8 000	32 000
Prix de revient				149 400
Production attendu	sacs	15	25 000	375 000
Marge attendu				225 600

L'exploitation du folléré nécessite 149 400 F CFA. La production attendue est de l'ordre de 15 sacs. Un sac de folléré se vend à 25 000 F CFA. C'est ce qui permet de dégager une marge de 225 600 F CFA.

### 3.6.6 L'analyse SWOT de l'activité de la production du folléré

**Tableau 15 :** Analyse SWOT de la Production de l'oseille de Guinée ou folléré

<b>METIERS</b>	<b>FORCES</b>	<b>FAIBLESSES</b>	<b>OPPORTUNITES</b>	<b>MENACES</b>
La production du folléré	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Disponibilité des terres cultivables</li> <li>- Semences accessibles</li> <li>- Consommation locale</li> <li>- Présence des débouchés (production vendue pour des destinations éloignées, Garoua, Kousseri, Yaoundé, CEMAC)</li> <li>- Transformation locale en boisson</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Filière de folléré non organisée</li> <li>- Prix peu alléchant à la récolte</li> <li>-</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Forte demande en folléré vers les marchés du Sud Cameroun</li> <li>- Développement de la consommation du jus de folléré toute l'année</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Le phénomène de changement occasionne une baisse de pluies en période de semi du folléré</li> <li>- Insuffisance des études dans le conditionnement de ce produit</li> </ul>

## LES METIERS NON AGRICOLES

### 3.7 La couture

#### 3.7.1 L'activité de la couture

La couture est un métier qui permet au jeune de bien démarrer leur carrière. Installer dans un cadre qui attire les clients, il est possible qu'un tailleur sérieux et professionnel réussisse. Dans le cadre de cette étude, il a été considéré un tailleur qui dispose du matériel et qui a acquis un niveau de débutant. Avec le temps la quantité de production de cet atelier augmentera et même pourra doubler si les commandent pleuvent.

**Tableau 16 : Compte d'exploitation de la couture**

Activités	Unité	Nombre	Coût moyen	Montant
<b>INSTALLATION EN ATELIER</b>				
formation initiale	u	1	60 000	60 000
Machine fait tout	u	1	150 000	150 000
Machine à surfiler	u	1	150 000	150 000
abonnement électricité	u	1	80 000	80 000
ciseaux	u	2	10 000	20 000
mètre	u	1	500	500
cahier de mesure	u	1	1 000	1 000
<b>TOTAL 1</b>				<b>461 500</b>
<b>CHARGE ANNUELLE RECURRENTE</b>				
location atelier	mois	12	10 000	120 000
Electricité	u	12	3 000	36 000
<b>TOTAL 2</b>				<b>156 000</b>
<b>TOTAL (TOTAL1+TOTAL2)</b>				<b>617 500</b>

#### 3.7.2 Production prévisionnelle de l'atelier

Ici, à titre indicatifs, plusieurs anciens tailleurs ont convenu qu'un jeune tailleur bien formé et amoureux de son métier peut arriver à coudre un pantalon, une chemise et un jallabia par jour. Partant sur cette base et connaissant le coût de la main d'œuvre de ces articles, il a été estimé le revenu annuel par rapport à ce métier.

**Tableau 17: Production annuelle de la couture**

Articles	Mois	Main d'œuvre	Revenu mensuel	Revenu annuel
pantalons	30	1 500	45 000	540 000
chemises	30	1 500	45 000	540 000
Jallabia	30	2 500	75 000	900 000
<b>Revenu général</b>				<b>1 980 000</b>

### 3.7.3 Business plan

Ainsi, par rapport à un revenu brut de 1 980 000, il a été déduit les différentes charges dans le plan business qui suit. Au bout de deux ans, un jeune, travailleur aura amortis tous les investissements relatifs à ce métier.

**Tableau 18 : Business plan e la couture**

Périodes	Année 1	Année 2	Année 3
Recettes générées	1 980 000	1 980 000	1 980 000
Déduction partielle de charge fixe	230 000	231500	0
charges annuelles récurrentes	156000	156000	156000
Marge nette	1 594 000	1 592 500	1 824 000

L'investissement en matériel qui est considéré comme les charges fixes est estimé à 461 500. Celui-ci sera amorti sur deux ans. Les charges récurrentes elles, sont maintenues et peuvent évoluer différemment en fonction de la consommation d'énergie. Egalement ce moment ne pourraient s'obtenir qu'en situation de dévouement du jeune couturier. Il se pourrait qu'il ne soit pas obtenu suite à une baisse de la fréquentation de la clientèle.

### 3.7.4 L'analyse SWOT du métier de la couture

**Tableau 19 : Analyse SWOT de la couture**

METIERS	FORCES	FAIBLESSES	OPPORTUNITES	MENACES
La couture	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Présence des formateurs</li> <li>- Accessibilité aux machines à coudre</li> <li>- Possibilité de créer un atelier</li> <li>- Forte demande en produit de la couture</li> <li>- Existence de consommateurs</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Moyens nécessaires pour la création d'un atelier conséquent</li> <li>- Difficulté de rassembler en une fois ces ressources</li> <li>- Méconnaissance de la procédure de contractualisation du crédit</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les périodes de fête de fin d'année et des fêtes de ramadan rapportent beaucoup pour cette activité</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Forte concurrence autour du métier</li> </ul>

## 3.8 La menuiserie métallique

### 3.8.1 L'activité de la menuiserie métallique

La soudure est un métier qui intéresse les jeunes. Suite aux différentes investigations il apparait clairement que ce métier est rentable et peut permettre une meilleure insertion sociale à leur profit. La formation nécessaire par rapport à ce métier pour 5 mois, avoisine 70 000 F CFA. L'installation en atelier demande les équipements tels que mentionnés dans le tableau ci-dessous.

**Tableau 20 : Compte d'exploitation de la menuiserie métallique**

Activités	Unité	Nombre	Coût moyen	Montant
<b>INSTALLATION EN ATELIER (CHARGES FIXES)</b>				
formation initiale	u	1	70 000	70 000
poste à soudeuse	u	1	150 000	150 000
meule	u	1	80 000	80 000
Etabli	u	1	50 000	50 000
Lunette	u	1	15 000	15 000
Scies à métaux	u	2	5 000	10 000
Marteau lourd	u	1	10 000	10 000
Marteau léger	u	1	5 000	5 000
brin	u	1	3 000	3 000
étau	u	1	50 000	50 000
abonnement électricité	u	1	100 000	100 000
câbles électriques	u	1	20 000	20 000
rallonge	u	1	30 000	30 000
baguettes	paquets	3	2 000	6 000
<b>TOTAL 1</b>				<b>599 000</b>
<b>LES CHARGES RECURRENTES</b>				
électricité	mois	12	12 000	144 000
Loyer	mois	12	15 000	180 000
<b>TOTAL 2</b>				<b>324 000</b>
<b>TOTAL (TOTAL 1+TOTAL 2)</b>				<b>923 000</b>

Pour l'installation d'un atelier de soudure, il est nécessaire au démarrage de mettre en jeu un montant de 923 000. Ce montant est reparti en charges fixes liées à l'équipement en machines et petits matériels. Les charges en machines et équipements divers sont de l'ordre de 599 000 F CFA. Les charges récurrentes liées à la location de l'atelier et à l'électricité se chiffrent à 324 000 F pour un an.

### 3.8.2 Production prévisionnelle de l'atelier

Suite aux enquêtes, un jeune ayant suivi une bonne formation en cinq ans pourra produire des articles tels qu'il est mentionné dans le tableau qui suit. Ainsi la production annuelle brute de son atelier reste de 5 100 000 F CFA pour un an.

**Tableau 21 : Production annuelle de la menuiserie métallique**

Articles	Mois	Main d'œuvre	Revenu mensuel	Revenu annuel
portails	3	50 000	150 000	1 800 000
portes double battant	5	15 000	75 000	900 000
portes	6	10 000	60 000	720 000
Portes iso-planes	7	5 000	35 000	420 000
grilles antivol	7	3 000	21 000	252 000
fenêtres	7	4 000	28 000	336 000
<b>TOTAL</b>				<b>4 428 000</b>

**3.8.3 Business Plan**

Au vu des données qui ont été mobilisées, il a été possible d'établir un plan business lié à cette activité.

**Tableau 22 : Business plan de la menuiserie métallique**

Périodes	Année 1	Année 2	Année 3
Recettes générées	4 428 000	4 428 000	4 428 000
Déduction partielle de charge fixe	300000	299000	0
charges annuelles récurrentes	324000	324000	324000
<b>TOTAL</b>	<b>3 804 000</b>	<b>3 805 000</b>	<b>4 104 000</b>

En première année, le revenu brut est imputé d'une partie des charges fixes et des charges récurrentes annuelles. Ainsi en fin d'année trois, la gestion de la comptabilité relative à ce métier pourra indiquer un revenu net de 4 104 000 F CFA.

**3.8.4 L'analyse SWOT du métier de la menuiserie métallique****Tableau 23 : Analyse SWOT de la menuiserie métallique**

METIERS	FORCES	FAIBLESSES	OPPORTUNITES	MENACES
La menuiserie métallique	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les institutions de formation existent</li> <li>- La possibilité de créer un atelier existe</li> <li>- Le courant électrique est accessible</li> <li>- Les matières premières nécessaires sont disponibles localement</li> <li>- Les nouvelles constructions sont encore en chantier</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Difficulté d'accès aux ressources financières pour créer un atelier e renom</li> <li>- Difficulté d'accès au crédit</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Démultiplication des chantiers de construction</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Délestage</li> </ul>

### 3.9 La menuiserie bois

#### 3.9.1 L'activité de la menuiserie bois

La menuiserie est l'un des métiers prisés par les jeunes. En cinq mois, un jeune peut se former et débiter sa carrière. L'installation devra au préalable requérir un matériel qui se chiffre à 251 500. Au-delà de cela, des charges récurrentes qui sont très onéreuses. Ils se chiffrent à 384 000 F CFA.

**Tableau 24 : Compte d'exploitation de a menuiserie bois**

Activités	Unité	Nombre	Coût moyen	Montant en F CFA
INSTALLATION EN ATELIER (CHARGES FIXES)				
formation initiale 5 mois	u	1	75 000	75 000
mètre	u	1	500	500
marteau	u	1	5 000	5 000
tenaille	u	1	2 000	2 000
scie à égoïne	u	1	3 000	3 000
rabot	u	1	10 000	10 000
scie à métaux	u	1	5 000	5 000
Rappes	u	2	3 000	6 000
Établi	u	1	40 000	40 000
Arrache clous	u	1	3 000	3 000
Abonnement électricité	u	1	100 000	100 000
Equerre	u	1	2 000	2 000
<b>TOTAL 1</b>				<b>251 500</b>
CHARGES RECURRENTES				
location atelier	mois	12	20 000	240 000
payement électricité	mois	12	12 000	144 000
<b>TOTAL 2</b>				<b>384 000</b>
<b>TOTAL (TOTAL 1+TOTAL 2)</b>				<b>635 500</b>

La charge globale liée à la menuiserie demeure à 635 500 F CFA.

#### 3.9.2 Production prévisionnelle de l'atelier

Un jeune qui vient de s'installer suite aux enquêtes qui ont été réalisées auprès des maîtres menuisiers révèlent que : Celui qui a été bien formé, serait à mesure si les commandes passent de produire en un mois, 8 tables, 24 chaises, 5 armoires, 4 buffets 6 lits et 2 salons.

**Tableau 25 : Production annuelle prévisionnelle de la menuiserie bois**

Articles	Mois	Main d'œuvre en CFA	Revenu mensuel en CFA	Revenu annuel en CFA
Tables	6	12 000	72 000	864 000
chaises	20	4 000	80 000	960 000
armoires	3	20 000	60 000	720 000
buffets	4	2 000	8 000	96 000
lits	6	15 000	90 000	1 080 000
salon	1	25 000	25 000	300 000
<b>TOTAL</b>				<b>4 020 000</b>

Ayant calculés le coût de la main d'œuvre relatif à la production de ces articles, annuellement, le jeune menuisier cumulerait une somme de 5 280 000 F CFA.

### 3.9.3 Business Plan sur 03 ans

Le business plan permet de voir clairement en combien de temps les investissements seraient amortis.

**Tableau 26 : Business plan de la menuiserie bois**

Périodes	Année 1	Année 2	Année 3
Recettes générées	4 020 000	4 020 000	4 020 000
Déduction partielle de charge fixe	126500	125000	0
charges annuelles récurrentes	384000	384000	384000
<b>TOTAL</b>	<b>3 509 500</b>	<b>3 511 000</b>	<b>3 636 000</b>

Les charges fixes relatives à ce métier seraient amorties en deux ans. Les charges récurrentes annuelles elles sont déduites chaque année. C'est ce qui permet à ce métier de dégager au bout de la troisième année un revenu net de 3 636 000 F CFA. Ce résultat relève d'un jeune engagé, travailleur et qui reçoit régulièrement les commandes.

### 3.9.4 L'analyse SWOT du métier de la menuiserie bois

**Tableau 27 : Analyse SWOT de la menuiserie bois**

METIERS	FORCES	FAIBLESSES	OPPORTUNITES	MENACES
La menuiserie bois	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Accès à la formation possible</li> <li>- La matière première disponible</li> <li>- Les demandes en services existent</li> <li>- Accès à la matière d'œuvre</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Difficulté d'accès à la ressource financière nécessaire pour créer une entreprise</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Des commandes peuvent provenir même des Communes voisines</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La loi de la gestion forestière au Cameroun varie sans cesse. Il peut occasionner le renchérissement de la matière d'œuvre</li> </ul>

### 3.10 La coiffure homme

#### 3.10.1 L'activité de la coiffure homme

La coiffure homme est l'un des métiers qui intéresse les jeunes. Il est possible de rencontrer nombre d'ateliers dans les centres ville des communes concernées par cette étude. Ainsi, pour ce métier, il a été conduit une enquête permettant une bonne lisibilité sur la rentabilité. Pour l'apprentissage, un jeune devra normalement passer 04 à 05 mois chez le maître coiffeur. Il devra se familiariser avec les outils et apprendre progressivement leur maniement.

**Tableau 28 : Compte d'exploitation de la coiffure homme**

Activités	Unité	Nombre	Coût moyen	Montant (FCFA)
INSTALLATION EN ATELIER				
formation initiale 5 mois	u	1	50 000	50 000
Chaises rotatoires	u	1	35 000	35 000
Tondeuses		2	5 000	10 000
Miroirs		2	12 000	24 000
Réglettes		3	5 000	15 000
Bancs		1	500	500
Toiles de couverture		2	2 000	4 000
Table		1	10 000	10 000
huile de graissage		1	500	500
pierre à limer		1	10 000	10 000
affiches		6	1 500	9 000
Ventilateur		1	15 000	15 000
location atelier	mois	12	5 000	60 000
TOTAL 1				243 000
CHARGES RECURRENTES				
abonnement électricité		1	80 000	80 000
Electricité		12	5 000	60 000
TOTAL 2				140 000
TOTAL (TOTAL 1+TOTAL 2)				383 000

Au vu du tableau ci-dessus, pour installer un atelier de coiffure, il faudra mobiliser 383 000 FCFA pour s'équiper en matériels et prendre en charge le fonctionnement de l'atelier pour un an.

#### 3.10.2 La production prévisionnelle de l'Atelier

Au terme d'un an, sur la base des tarifs qui sont fixés, un bon coiffeur devra au moins coiffer 20 personnes par jours. Par mois il devra en faire 600. Les barbes pour les adultes qui passent juste pour se faire tondre ou raser la barbe, il serait possible d'en faire 500 par mois et la teinture des cheveux revient progressivement, il serait également possible d'en faire 40 par mois.

**Tableau 29 : Production annuelle prévisionnelle de la coiffure homme**

Articles	Mois	Main d'œuvre en CFA	Revenu mensuel en CFA	Revenu annuel en CFA
coiffure	600	300	180 000	2 160 000
barbes	500	200	100 000	1 200 000
teinture	40	1 500	60 000	720 000
<b>TOTAL</b>				<b>4 080 000</b>

Le métier de coiffeur permet de produire à titre prévisionnel une somme de 4 080 000 F CFA.

### 3.10.3 Le Business plan

**Tableau 30 : Business plan de la coiffure homme**

Périodes	Année 1	Année 2	Année 3
Recettes générées	4 080 000	4 080 000	4 080 000
Déduction partielle de charge fixe	123 000	120 000	0
charges annuelles récurrentes	140 000	140 000	140 000
<b>TOTAL</b>	<b>3 817 000</b>	<b>3 820 000</b>	<b>3 940 000</b>

Selon le business plan de ce métier les charges fixes sont amorties en deux ans et annuellement le revenu net se situe autour de 3 900 000 F CFA.

### 3.10.4 L'analyse SWOT du métier de la coiffure homme

**Tableau 31 : Analyse SWOT de la coiffure homme**

METIERS	FORCES	FAIBLESSES	OPPORTUNITES	MENACES
La coiffure homme	<ul style="list-style-type: none"> <li>- L'ouverture d'un atelier de coiffure est possible</li> <li>- Les clients sont demandeurs de ce service</li> <li>- Existence d'une forte agglomération au sein de l'espace urbain de la Commune</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Accès au matériel nécessaire à l'ouverture de l'atelier</li> <li>- Moyens financier inaccessible</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Le phénomène de mode conduit les jeunes à se tailler régulièrement les cheveux</li> <li>- Les personnes âgées recourent aux services du coiffeur pour maintenir les cheveux à ras</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Coupure régulière de l'électricité</li> </ul>

### 3.11 La cordonnerie

#### 3.11.1 L'activité de la cordonnerie

La cordonnerie demeure l'un des métiers rentables. La formation d'un cordonnier dure en moyenne entre 3 à 5 mois selon que l'apprenant développe des capacités de compréhension ou non. Après cette formation, une fois installé, il est à mesure d'exercer le métier et générer des revenus.

**Tableau 32 : Compte d'exploitation de la cordonnerie**

Activités	Unité	Nombre	Coût moyen	Montant
INSTALLATION EN ATELIER				
formation initiale 5 mois	u	1	50 000	50 000
Teinture	u	1	3 000	3 000
aiguilles	u	1	2 000	2 000
brosses à chaussures	u	4	1 500	6 000
Cirages	u	3	4 000	12 000
ver blancs	u	1	12 000	12 000
colle Bostick	u	2	12 000	24 000
super glue	u	6	1 000	6 000
fil	u	4	1 000	4 000
chiffon	u	2	600	1 200
papier verre	u	1	3 000	3 000
Mêle		1	45 000	45 000
Digop et marteau		1	4 000	4 000
mêle		1	45 000	45 000
boîte clous		1	5 000	5 000
scie à métaux		1	3 000	3 000
table		1	5 000	5 000
<b>TOTAL</b>				<b>230 200</b>

Pour l'installation d'un cordonnier, un montant de 230 200 FCFA est nécessaire pour s'équiper en petit matériels servant à bien mener les activités qu'exige ce métier.

#### 3.11.2 La production prévisionnelle de l'atelier

Un jeune selon les maîtres cordonniers peut en un mois bien raccommoier 80 chaussures, refaire 30 semelles et effectuer 200 cirages. Ainsi, pour un an le revenu généré par ce métier est estimée à 1 868 000 F CFA.

**Tableau 33 : Production annuelle prévisionnelle de la cordonnerie**

Articles	Mois	Main d'œuvre	Revenu mensuel	Revenu annuel
Raccommoage des chaussures	80	300	24 000	288 000
Réfection semelle	30	1 000	30 000	360 000
cirage	200	50	10 000	1 220 000
<b>TOTAL</b>				<b>1 868 000</b>

### 3.11.3 Business plan

Un Business plan relatif à ce métier a été réalisé. C'est ce qui révèle que le métier pourra amortir les charges au bout de 02 ans. Ainsi, il pourra gagner un montant de 1 868 000 F CFA annuelle.

**Tableau 34 : Business plan de la cordonnerie**

Périodes	Année 1	Année 2	Année 3
Recettes générées	1 868 000	1 868 000	1 868 000
Déduction partielle de charge fixe	130 200	100 000	0
charges annuelles récurrentes	0	0	0
<b>TOTAL</b>	<b>1 737 800</b>	<b>1 768 000</b>	<b>1 868 000</b>

### 3.11.4 L'analyse SWOT du métier de la cordonnerie

**Tableau 35 : Analyse SWOT de la cordonnerie**

METIERS	FORCES	FAIBLESSES	OPPORTUNITES	MENACES
La cordonnerie	<ul style="list-style-type: none"><li>- Facilité d'accès au matériel</li><li>- Apprentissage du métier possible</li><li>- Les outils sont peu coûteux</li><li>- Les besoins en service de cordonnerie de existe</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Long apprentissage</li><li>- Certains outils sont localement inaccessibles</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- L'augmentation de la population conduit à une forte utilisation des chaussures</li><li>- Des besoins en réparation de chaussures existent</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Le perfectionnement dans ce métier est difficile</li></ul>

## 3.12 Restauration

### 3.12.1 L'activité de la restauration

Pour la création d'un restaurant, le matériel ainsi répertorié dans le tableau ci-dessous devra être mobilisé. Une formation préalable est nécessaire question de se familiariser avec ce métier et apprendre. Pour ce faire un stage dans un restaurant pour apprendre la technique culinaire et également apprendre la gestion d'un restaurant est nécessaire.

**Tableau 36 : Compte d'exploitation de la restauration**

Activités	Unité	Nombre	Coût unitaire	Montant
<b>INSTALLATION EN ATELIER</b>				
formation initiale 5 mois	u	1	50 000	50 000
Foyer amélioré		4	6 000	24 000
marmites		8	10 000	80 000
termos		8	10 000	80 000
plateaux		30	1 000	30 000
assiettes		40	400	16 000
gobelet		40	300	12 000
cuillère		40	100	4 000
fourchette		40	100	4 000
jarre en poterie		3	3 000	9 000
Bouilloir		6	3 000	18 000
nattes		4	12 000	48 000
tables		4	5 000	20 000
bancs		8	4 000	32 000
abonnement électricité		1	80 000	80 000
<b>TOTAL 1</b>				<b>507 000</b>
<b>CHARGES RECURRENTES</b>				
Salaire servantes	mois	24	15 000	360 000
transport	j	330	300	99 000
légumes et condiments	u	330	1 000	330 000
huile	l	330	1 100	363 000
viage	kg	1825	1 500	2 737 500
riz	sac	180	20 000	3 600 000
location local		12	25 000	300 000
électricité		12	5 000	60 000
<b>TOTAL 2</b>				<b>7 849 500</b>
<b>TOTAL (TOTAL 1+TOTAL 2)</b>				<b>8 356 500</b>

Pour un restaurant, il a été mentionné comme charge récurrente, la quantité totale de la nourriture annuelle qui sera produit. En effet il est difficile de tenir une comptabilité journalière alors que l'analyse des revenus table sur un revenu annuel. Le montant des charges récurrentes, retranché de 360 000 qui représente le coût du loyer et de l'électricité annuel, le solde sera divisé par 330 qui sont le nombre annuel de jours probables de travail. C'est ce qui donne une somme de 22 395 F CFA. C'est ce qui servira en réalité pour la préparation des repas journaliers.

### 3.12.2 La production prévisionnelle du restaurant

Le restaurant pourra offrir mensuellement 2400 plats, 1200 bols de bouillies et 600 petits déjeunés. C'est ce qui vendus générerait un revenus brut de 14 400 000 F CFA.

**Tableau 37 : Production annuelle prévisionnelle de la restauration**

Articles	Mois	Main d'œuvre	Revenu mensuel	Revenu annuel
Boules	2400	300	720 000	8 640 000
bouillie	1200	100	120 000	1 440 000
petit déjeuner	600	600	360 000	4 320 000
<b>TOTAL</b>				<b>14 400 000</b>

**3.12.3 Business plan**

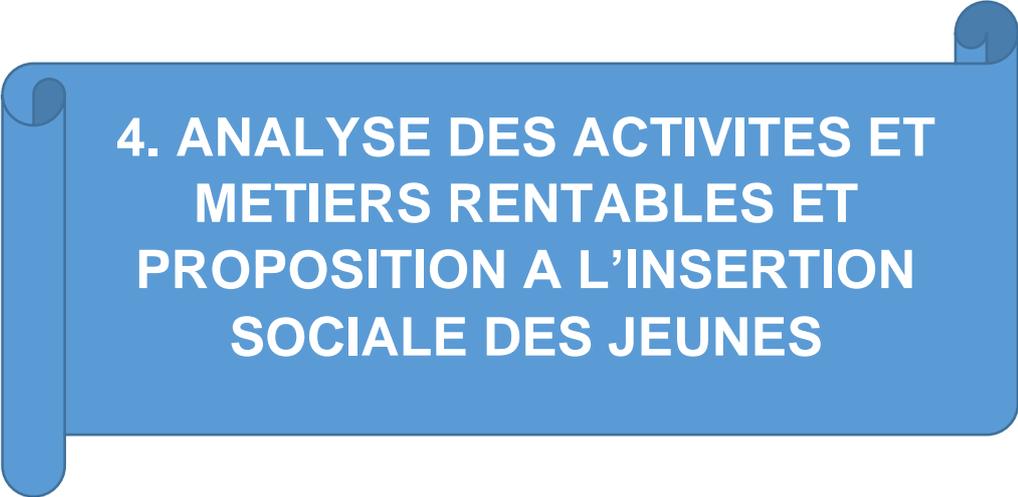
Selon le ce plan le revenu brut généré de manière prévisionnel sera retranché des charges récurrentes et les charges fixes. Il ressort qu'en troisième année, un revenu généré de 6 538 500 F CFA en net.

**Tableau 38 : Business plan de la restauration**

Périodes	Année 1	Année 2	Année 3
Recettes générées	14 400 000	14 400 000	14 400 000
Impôt libératoire	12 000	12 000	12 000
Déduction partielle de charge fixe	250 000	257 000	0
charges annuelles récurrentes	7 849 500	7 849 500	7 849 500
<b>TOTAL</b>	<b>6 288 500</b>	<b>6 281 500</b>	<b>6 538 500</b>

**3.12.4 L'analyse SWOT du métier de la restauration****Tableau 38 : Analyse SWOT de la restauration**

METIERS	FORCES	FAIBLESSES	OPPORTUNITES	MENACES
La restauration	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Accès aux aliments au niveau local</li> <li>- Consommation des aliments produits localement</li> <li>- Consommation des plats locaux</li> <li>- Présence de la clientèle</li> <li>- Intéressement de plus en plus des consommateurs des mets locaux</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les clients sont de plus en plus exigeants et leurs revendications sont parfois divergentes</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- L'augmentation de la population urbaine et des étrangers augmente la consommation</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Le renchérissement des aliments</li> <li>- La baisse de la fréquentation des restaurants par les locaux</li> </ul>

A blue graphic element resembling a scroll, with a vertical bar on the left and a horizontal bar on the right, both with rounded ends. The text is centered within the horizontal bar.

## **4. ANALYSE DES ACTIVITES ET METIERS RENTABLES ET PROPOSITION A L'INSERTION SOCIALE DES JEUNES**

#### 4. ANALYSE DES ACTIVITES AGRICOLES ET METIERS RENTABLES AGRICOLES ET PROPOSITION A L'INSERTION SOCIALE DES JEUNES

##### 4.1 Possibilité d'extension des activités agricoles étudiées dans la partie II.

Pour effectuer cette étude, quelques paramètres variables en fonction de la superficie ont été pris en compte. Il s'agit notamment de la quantité de semences d'engrais, des coûts de labour ... Ces dépenses avaient été engagées pour une superficie d'un hectare. L'idée reste de se demander : jusqu'à quelle surface une activité agricole peut-elle être gérable en utilisant les mêmes outils rudimentaires, tout en gardant sa rentabilité. En sachant que les conditions locales ne permettent d'utiliser que des charrues, des corps sarclours, des corps butteurs utilisant les attelages d'animaux (bœuf de trait, chevaux) et de la main d'œuvre manuelle.

**Tableau 39 : Analyse de la possibilité d'extension des activités agricoles**

DOMAINES	N°	METIERS	REVENUS	PARAMETRES DE RODUCTION	POSSIBIITE D'EXTENSION	GAIN PROBABLES APRES EXTENSION
AGRICULTURE PLUVIALE	1.	Le riz	454 600	Redevance, 50 kilo se semences, Pépinière, 8 sachets d'herbicides, 4 sacs d'engrais, 01 sarclage, Le buttage, La récolte, 50 sacs vides, Le transport, Le stockage	05 ha	2 273 000

DOMAINES	N°	METIERS	REVENUS	PARAMETRES DE RODUCTION	POSSIBIITE D'EXTENSION	GAIN PROBABLES APRES EXTENSION
	2.	Le maïs	431 600	Location de la parcelle, 10 kilo se semences, 8 sachets d'herbicides, 4 sacs d'engrais, 01 labour, semis, 02 sarclages, Le buttage, La coupe et le battage, 40 sacs vides, manutention Le transport, Le stockage	05 ha	2 158 000
	3.	sorgho pluvial	269 600	Location de la parcelle, 10 kilo se semences, 8 sachets d'herbicides, 3 sacs d'engrais, 01 labour, semis, 02 sarclages, Le buttage, La coupe et le battage, 25 sacs vides, Le transport Le stockage,	05 hectares	1 348 000

DOMAINES	N°	METIERS	REVENUS	PARAMETRES DE RODUCTION	POSSIBIITE D'EXTENSION	GAIN PROBABLES APRES EXTENSION
	4.	Le folléré	225 600	Location de la parcelle, 25 kilo se semences, 8 sachets d'herbicides, 4 sacs d'engrais 01 labour, Epannage herbicides, semis 01 sarclage, Le buttage, La récolte	05 ha	1 128 000
	5.	L'arachide	325 400	Location de la parcelle, 10 kilo se semences 8 sachets d'herbicides, 01 labour, Semis, 02 sarclages, Le buttage, La récolte 12 sacs vides, Le transport, Le stockage	05 ha	1 627 000

DOMAINES	N°	METIERS	REVENUS	PARAMETRES DE RODUCTION	POSSIBIITE D'EXTENSION	GAIN PROBABLES APRES EXTENSION
	6.	Le niébé	318 400	Location de la parcelle, 5 kilo se semences, 8 sachets d'herbicides, 01 labour, semis, 01 sarclage, Le buttage, La récolte, 12 sacs vides, Le transport, Le stockage	05 ha	1 592 000
	7.	Le gombo	411 100	Location de la parcelle, 5 kilo se semences, 8 sachets d'herbicides, 4 sacs d'engrais, 01 labour, 01 sarclage, Le buttage, La récolte	05 ha	2 055 500

DOMAINES	N°	METIERS	REVENUS	PARAMETRES DE RODUCTION	POSSIBIITE D'EXTENSION	GAIN PROBABLES APRES EXTENSION
	8.	Le coton	136 100	Location de la parcelle, 10kilo se semences, 8 sachets d'herbicides, 8 sacs d'engrais, 01 labour, semis, 01 sarclage, Le buttage, La récolte,	05 ha	680 500
CULTURE MARAICHERE	9.	L'oignon	1 355 600	4 Houes manuelles, Aménagement de puits ou forage, 1 motopompe, Location de la parcelle Semences, Pépinière, Carburant et lubrifiants, 8 sachets d'herbicides 10 sacs d'engrais, Le labour, Epandage herbicides, Carroyage, Premier sarclage, Deuxième sarclage, Manutention, Sacs vides, Récoltes, Transport, Stockage	2 ha	2 711 200

DOMAINES	N°	METIERS	REVENUS	PARAMETRES DE RODUCTION	POSSIBIITE D'EXTENSION	GAIN PROBABLES APRES EXTENSION
	10.	Le gombo de saison sèche	1 349 600	Equipement en moto pompes, Aménagement du puits, 4 houes manuelles, 5 kilo se semences, 8 sachets d'herbicides, Carburants, 4 sacs d'engrais, 01 labour, 01 sarclage, 2 litres insecticides, 700 cartons vides, La récolte	2 ha	2 699 200
	11.	Le piment	1 230 600	4 Houes manuelles, Aménagement de puits ou forage, 1 motopompe, Location de la parcelle Semences, Pépinière, Carburant et lubrifiants, 8 sachets d'herbicides, 2 Litres d'insecticides, 2 sacs d'engrais, Le labour, Epandage herbicides Carroyage, Premier sarclage, Deuxième sarclage, Récolte	2 ha	2 461 200

DOMAINES	N°	METIERS	REVENUS	PARAMETRES DE RODUCTION	POSSIBIITE D'EXTENSION	GAIN PROBABLES APRES EXTENSION
	12.	La tomate	1 196 600	4 Houes manuelles, Aménagement de puits ou forage, 1 motopompe, Location de la parcelle Semences, Pépinière, Carburant et lubrifiants, 8 sachets d'herbicides, 2 Litres d'insecticides, 2 sacs d'engrais, Le labour, Epannage herbicides Carroyage, Premier sarclage, Deuxième sarclage, Récolte	2 ha	2 393 200
	13.	Le poivron	1 096 600	4 Houes manuelles, Aménagement de puits ou forage, 1 motopompe, Location de la parcelle, Semences, Pépinière, Carburant et lubrifiants, 8 sachets d'herbicides, 2 Litres d'insecticides, 2 sacs d'engrais, Le labour, Epannage herbicides, Carroyage, Premier sarclage, Deuxième sarclage, Récolte	2 ha	2 193 200

DOMAINES	N°	METIERS	REVENUS	PARAMETRES DE RODUCTION	POSSIBIITE D'EXTENSION	GAIN PROBABLES APRES EXTENSION
	14.	Le poireau	1 096 600	4 Houes manuelles, Aménagement de puits ou forage, 1 motopompe, Location de la parcelle, Semences, Pépinière, Carburant et lubrifiants, 8 sachets d'herbicides, 2 Litres d'insecticides, 2 sacs d'engrais, Le labour, Epannage herbicides, Carroyage, Premier sarclage, Deuxième sarclage, Récolte	2 ha	2 193 200
	15.	La pastèque	1 021 600	4 Houes manuelles, Aménagement de puits ou forage, 1 motopompe, Location de la parcelle, Semences, Carburant et lubrifiants, 8 sachets d'herbicides, 2 Litres d'insecticides, 2 sacs d'engrais, Le labour, Epannage herbicides, Carroyage, Premier sarclage, Deuxième sarclage, Récolte	1 ha	1 021 600

DOMAINES	N°	METIERS	REVENUS	PARAMETRES DE RODUCTION	POSSIBIITE D'EXTENSION	GAIN PROBABLES APRES EXTENSION
	16.	Légume locale communément appelée Lalo	736 100	4 Houes manuelles, Aménagement de puits ou forage, 1 motopompe, Location de la parcelle Semences, Carburant et lubrifiants, 8 sachets d'herbicides, 2 Litres d'insecticides, 2 sacs d'engrais, Le labour, Epannage herbicides, Carroyage, Premier sarclage, Deuxième sarclage, Récolte	2 ha	1 472 200
AGRICULTURE DE SAISON SECHE	1.	Sorgho de saison sèche	229 100	Location parcelle, 04 houes manuelles, Semences, Pépinière, Epannage herbicide systémique, Brûlis, Repiquage, Sarclage 25 Sacs vides, Manutention, Coupe et battage Transport, Stockage	5 ha	1 145 500

**Tableau 40 : Analyse de la possibilité d'extension des activités d'élevage**

DOMAINE	N°	METIERS	REVENUS EN F CFA	PARAMETRES DE RODUCTION	POSSIBIITE D'EXTENSION	GAIN PROBABLES APRES EXTENSION EN F CFA
ELEVAGE	1.	L'élevage de porcs pour une période de 02 ans	3 176 000	Aménagement de l'abri, location de l'espace, acquisition d'animaux, déparasitant, déchets d'animaux	1	3 176 000
	2.	L'élevage de la volaille	1 236 200	Aménagement de l'abri, formation sur le métier, location de la case, acquisition d'animaux, déparasitant, provendes	1	136 000
	3.	L'embouche bovine	674 500	Confection du hangar, location de l'espace, acquisition d'animaux, déparasitage, fanes de sorgho, tourteau de coton, coques de la graine de coton	3	2 023 500

#### **4.3 Conclusion partielle de l'analyse des activités rentables**

Avant de mener une action quelconque sur les métiers rentables pour lesquelles une étude a été menée, il est nécessaire de poser un regard sur l'environnement de ces métiers. Il s'agit surtout d'entrer en connaissance du nombre des opérateurs économiques qui y sont déjà opérationnels. Ces acteurs vont certainement entrer en concurrence avec d'autres opérateurs économiques qui vont s'installer. L'idée ici reste de proposer le nombre d'opérateurs économiques à appuyer sans pour autant provoquer une concurrence ruineuse pour tous. Ce choix a tenu compte de la taille de la population de l'espace urbain de la Commune et des opérateurs existant. Un atelier de métier peut être viable s'il reste au service d'au moins 1000 personnes. Certains métiers qui n'existent pas dans ces Communes et cependant pourraient être rentables, ainsi la prudence voudrait qu'il faille démarrer avec beaucoup de tact afin d'éviter de frôler une catastrophe dans ces domaines.

**Tableau 41 : Analyse de la possibilité d'installation des jeunes**

DOMAINES	N°	METIERS	OPERATEURS EXISTANTS			POSSIBIITE D'INSTLLATION DE NOUVEAUX OPERATEURS			Nombre de personnes par activités
			YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS	YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS	
LE METIERS NON AGRICOLES	1.	Décortiqueuse du Paddy	100	0	0	10	0	0	1
	2.	La restauration	6	3	2	2	1	1	5
	3.	La forge	6	8	5	4	4	4	3
	4.	La cordonnerie	15	9	7	4	4	4	1
	5.	La menuiserie	6	8	3	2	2	1	5
	6.	La soudure	13	2	2	1	2	1	5
	7.	La coiffure homme	8	6	5	4	2	2	3
	8.	La couture	55	25	18	2	4	3	5
	9.	Grillade de la viande	13	8	9	4	2	2	2
METIERS INNOVANTS	10.	Laverie Moderne	0	0	0	2	2	2	5
	11.	Fabrication des pavées	0	0	0	2	1	1	5
	12.	Fabrication des matériels agricoles et non agricoles	0	0	0	2	1	1	5
	13.	Transformations des produits locaux en boisson	0	0	0	2	2	2	6
	14.	Transformation des céréales	0	0	0	2	2	2	6

#### 4.4 Les différentes formes d'insertions autour des activités agricoles

Etant donné que les activités agricoles n'occupent pas à plein temps, il est nécessaire à l'insertion des jeunes de les organiser selon des affinités qui les regrouperaient en coopérative. Il s'agira de les former de manière à ce qu'ils tiennent et gèrent des coopératives qui contribueraient à leur garantir une insertion sociale certaine. Puisque il a été étudié les activités et que la certitude sur la rentabilité de ceux-ci a été démontrée. Des coopératives regroupements quelques activités productives seraient une parfaite solution.

**Tableau 41 : Différentes formes d'insertion autour des activités agricoles**

FORME DE COOPERATIVE	ACTIVITES SECONDAIRES A DEVELOPPER EN ASSOCIATION	Nombre de membres	AVANTAGES	INCONVENIANTS	NOMBRE DE COOPERATIVES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CREER PAR COMMUNE		
					YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
Producteurs de sorgho pluvial	- Embouche bovine - Maraîchage (production de légumes, poireau, poivron, piment)	6	Il existe une interaction entre les trois activités. Les déchets de la culture du sorgho constituent un aliment essentiel pour l'élevage Le maraîchage remplit le calendrier annuel en occupant les jeunes agriculteurs en saison sèche	Les parcelles d'exploitation qui ont été fumées avec les déjections d'animaux sont restaurées, parfois les propriétaires en retirent le droit d'exploitation	3	5	5
Maïs	- Elevage du petit ruminant - Maraîchage (tomates, pastèque)	6	Le maïs produit ici peut sous sa forme écrasé partiellement alimenter le petit ruminant. Les déjections du petit ruminant est un excellent fertilisant pour les cultures Le maraîchage remplit le calendrier annuel en occupant les jeunes agriculteurs en saison sèche	Ici également, les parcelles d'exploitation qui ont été fumées avec les déjections d'animaux sont restaurées, parfois les propriétaires en retirent le droit d'exploitation	5	5	5
Riz	- Elevage de porcs - Maraîchage (condiments)	6	A SEMRY apporte un encadrement optimal pour la production du riz au point où il existe des subventions relatives à certains coûts Le décorticage du riz dégage des	L'inconvénient ici est que la divagation des porcs risquerait d'occuper d'avantage les producteurs.	10	0	0

FORME DE COOPERATIVE	ACTIVITES SECONDAIRES A DEVELOPPER EN ASSOCIATION	Nombre de membres	AVANTAGES	INCONVENIANTS	NOMBRE DE COOPERATIVES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CREER PAR COMMUNE		
					YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
			déchets qui sont directement valorisés par l'élevage des porcs. Dans le Département du Mayo Danay, la filière porcine est bien organisée.				
Sorgho de Saison sèche	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Niébé</li> <li>- Embouche bovine</li> <li>- Elevage de moutons</li> </ul>	6	Les parcelles de sorgho de saison sèche sont disponibles. Cette activité se déroule sur une partie de l'année. Les jeunes engagées dans cette activité auront une bonne partie de l'année 8mois d'inactivité. L'embouche bovine et du petits Ruminants les occuperaient le reste de l'année	La difficulté ici reste l'accès à l'eau pour l'abreuvement du bétail. dans certaines zones de production du sorgho de saison sèches la nappe phréatique est très profonde	0	8	8
piment	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Volaille</li> <li>- Sorgho (pour nourrir la volaille)</li> </ul>	6	L'activité de la production du piment peut être associée avec la production e la volaille les fuyantes de ces animaux servent également à enrichir les parcelles d'oignons L'élevage de la volaille occuperait les jeunes toute l'année. Une parcelle de sorgho serait cultivée en saison sèche afin de pallier aux besoins en nutriment de la volaille	Les parcelles qui possèdent de l'eau toute l'année sont de plus en plus rares. La culture d'oignon nécessite une abondance et une permanence en eau.	8	6	4
Du gombo	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Elevage de mouton,</li> <li>- Production du niébé</li> <li>- Production de sorgho pluvial</li> </ul>	6	La production du gombo est possible entre seulement aout-février soit environs 05 mois. En associant à cette activité rentable, l'élevage de moutons pour laquelle des parcelles de niébés et de sorgho pluvial seraient associée, les jeunes seraient productifs toute l'année.	La production du gombo ne devra se réaliser que si la nappe phréatique ou autres sources d'approvisionnement en eau est accessible. La recherche de la parcelle propice reste une	10	3	3

FORME DE COOPERATIVE	ACTIVITES SECONDAIRES A DEVELOPPER EN ASSOCIATION	Nombre de membres	AVANTAGES	INCONVENIANTS	NOMBRE DE COOPERATIVES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CREER PAR COMMUNE		
					YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
				préoccupation			
Production du Lalo	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Volaille</li> <li>- Embouche du petit ruminant</li> <li>- Arachide</li> <li>- niébé</li> </ul>	6	Les légumes demeurent une activité rentable. Pour ne pas connaître de trêves et multiplier les revenus, elle sera associée à d'autres activités notamment la volaille et l'engraissement des petits ruminants. Cet élevage verra les charges se réduire si certains aliments sont produits par l'éleveur	Disposer d'un bon réseau d'écoulement des légumes.	8	5	5

#### 4.5 La classification des activités et métiers par ordre de rentabilité la plus importante

Pour classer les métiers, il a été adopté le procédé décrit à la méthodologie

### CLASSIFICATION DES 15 ACTIVITES ET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE YAGOUA

**Tableau 42 : classification des 15 métiers rentables à Yagoua**

Activités	Capital initial	Délai de mobilisation du capital	Revenus annuels	Rentabilité	Possibilité de concurrence	Débouché	Total
La cordonnerie	230200	4	1 868 000	8	5	4	21
La coiffure homme	383 000	4	3 940 000	10	3	3	20
Le folléré	149 400	5	225 600	2	5	5	17
L'arachide	144 600	4	325 400	2	5	5	16
Le gombo	188 900	4	411 100	2	5	5	16
Laverie Moderne	1 780 000	2	9 148 000	5	5	4	16
Le niébé	161 600	4	318 400	2	5	5	16
La couture	617 000	5	1 824 000	3	4	4	16
Le maïs	268 400	4	437 600	2	5	5	16
La menuiserie bois	635 000	2	3 636 000	6	4	4	16
Le riz	345 400	4	454 600	1	5	5	15
Menuiserie métallique	923 000	2	4 104 000	4	4	5	15
Sorgho de saison sèche	195 900	4	229 100	1	5	5	15
sorgho pluvial	250 400	4	269 100	1	5	5	15
Décortiqueuse du Paddy	16 436 000	5	11 572 000	1	5	4	15

## CLASSIFICATION DES 15 ACTIVITES ET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE BOGO

**Tableau 43 : classification des 15 métiers rentables à Bogo**

Activités	Capital initial	Délai de mobilisation du capital	Revenus annuels	Rentabilité	Possibilité de concurrence	Débouché	Total
La cordonnerie	230 200	5	1 868 000	8	4	4	21
La coiffure homme	383 000	4	3 940 000	10	3	3	20
La menuiserie métallique	923 000	2	4 104 000	4	5	5	16
La couture	617 000	4	1 824 000	3	4	5	16
La menuiserie bois	635 000	2	3 636 000	6	4	4	16
L'arachide	144 600	5	325 400	2	4	4	15
Laverie Moderne	1 780 000	2	9 148 000	5	4	4	15
Fabrication des matériels agricoles et non agricoles	6 155 000	4	5 833 000	1	5	5	15
La forge	10 423 500	5	6 450 000	1	4	5	15
Le maïs	288 400	5	437 600	2	4	4	15
Le folléré	149 400	5	225 600	2	4	4	15
Le gombo	188 900	5	411 100	2	4	3	14
Sorgho de saison sèche	195 900	5	229 100	1	4	4	14
L'embouche bovine	580 500	5	674 500	1	4	4	14
Lalo	663 900	5	736 100	1	4	4	14

## CLASSIFICATION DES 15 ACTIVITES ET METIERS RENTABLES DE LA COMMUNE DE GUIDIGUIS

**Tableau 44 : classification des 15 métiers rentables à Guidiguis**

Activités	Capital initial	Délai de mobilisation du capital	Revenus annuels	Rentabilité	Possibilité de concurrence	Débouché	Total
La cordonnerie	230 200	5	1 868 000	8	4	4	21
La coiffure homme	383 000	4	3 940 000	10	2	4	20
La couture	617 000	4	1 824 000	3	5	4	16
La restauration	8 257 500	5	6 649 500	1	5	5	16
Le gombo de saison sèche	750 400	5	1 349 600	2	5	4	16
La volaille	699 800	5	1 236 200	2	5	4	16
Le maïs	268 400	4	437 600	2	5	5	16
La menuiserie bois	635 000	2	3 636 000	6	4	4	16
Le folléré	149 400	4	225 600	2	5	5	16
La menuiserie métallique	923 000	2	4 104 000	4	4	4	14
Laverie Moderne	1 780 000	2	9 148 000	5	4	4	15
Le piment	769 400	5	1 230 600	2	4	4	15
L'élevage de porcs	694 000	2	3 176 000	5	4	4	15
L'arachide	144 600	4	325 400	2	4	4	14
Le poireau	903 400	5	1 096 600	1	4	4	14

#### 4.6 Les débouchés et les clientèles disponibles

**Tableau 45 : Les débouchés et les clientèles disponibles**

Métiers et activités agricoles	Communes concernées		
	Yagoua	Bogo	Guidiguis
Décortiqueuse du Paddy	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants vendeurs de riz de Yagoua</li> <li>- Les commerçants vendeurs de riz de Maroua</li> <li>- Les commerçants vendeurs de riz de l'Extrême-Nord, du Nigeria,</li> </ul>	-	-
Laverie Moderne	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale de Yagoua (Lavage des habits, tapis et repassage)</li> <li>- Les propriétaires de véhicules de Yagoua et des visiteurs</li> <li>- Les Propriétaires de motos de Yagoua et les visiteurs</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population de Bogo (Lavage des habits, tapis et repassage)</li> <li>- Les propriétaires de véhicules de Bogo et des visiteurs</li> <li>- Les Propriétaires de motos de Bogo et les visiteurs</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population de Guidiguis (Lavage des habits, tapis et repassage)</li> <li>- Les propriétaires de véhicules de Guidiguis et des visiteurs</li> <li>- Les Propriétaires de motos de Guidiguis et les visiteurs</li> </ul>
Transformation des céréales	- La population de Yagoua	- La population de Bogo	- La population de Guidiguis
Fabrication des pavées	- La population de Yagoua et des Communes voisines	- La population Bogo et des Communes voisines	- La population Guidiguis et des communes voisines
Fabrication des matériels agricoles et non agricoles	- La population de Yagoua et des Communes voisines	- La population Bogo et des Communes voisines	- La population Guidiguis et des communes voisines
La forge	- Les agriculteurs de Yagoua, les agriculteurs de Communes voisines	- Les agriculteurs de Bogo et ceux des Communes voisines	- Les agriculteurs de Guidiguis et ceux des Communes voisines
La cordonnerie	- La population locale de Yagoua	- La population de Bogo	- La population de Guidiguis
Transformation des produits locaux en boissons	- La population locale de Yagoua et les visiteurs	- La population de Bogo et les visiteurs	- La population de Guidiguis et les visiteurs
Grillade de la viande	- La population locale de Yagoua et les visiteurs	- La population de Bogo et les visiteurs	- La population de Guidiguis et les visiteurs
La restauration	- La population locale de Yagoua et les visiteurs	- La population de Bogo et les visiteurs	- La population de Guidiguis et les visiteurs

Métiers et activités agricoles	Communes concernées		
	Yagoua	Bogo	Guidiguis
Le riz	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants vendeurs de riz de Yagoua</li> <li>- Les commerçants vendeurs de riz de Maroua</li> <li>- Les commerçants vendeurs de riz de l'Extrême-Nord, du Nigeria,</li> </ul>	-	-
Le maïs	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun</li> </ul>
Le gombo	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les consommateurs des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les exportateurs de Gombo vers le Sud Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les consommateurs des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les exportateurs de Gombo vers le Sud Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les consommateurs des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les exportateurs de Gombo vers le Sud Cameroun</li> </ul>
L'arachide	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun</li> </ul>
Le niébé	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le</li> </ul>

Métiers et activités agricoles	Communes concernées		
	Yagoua	Bogo	Guidiguis
	produit au Sud du Cameroun	produit au Sud du Cameroun	produit au Sud du Cameroun
sorgho pluvial	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale (consommateurs, transformateurs)</li> <li>- Les commerçants de sorgho locaux</li> <li>- Les Commerçants de Maroua</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale (consommateurs, transformateurs)</li> <li>- Les commerçants de sorgho locaux</li> <li>- Les Commerçants de Maroua</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale (consommateurs, transformateurs)</li> <li>- Les commerçants de sorgho locaux</li> <li>- Les Commerçants de Maroua</li> </ul>
Sorgho de saison sèche	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale (consommateurs, transformateurs)</li> <li>- Les commerçants de sorgho locaux</li> <li>- Les Commerçants de Maroua</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale (consommateurs, transformateurs)</li> <li>- Les commerçants de sorgho locaux</li> <li>- Les Commerçants de Maroua</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale (consommateurs, transformateurs)</li> <li>- Les commerçants de sorgho locaux</li> <li>- Les Commerçants de Maroua</li> </ul>
Le folléré	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux</li> <li>- Es consommateurs des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les commerçants de Garoua</li> <li>- Les commerçants exportateurs vers le Logone et Chari</li> <li>- Les Commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux</li> <li>- Es consommateurs des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les commerçants de Garoua</li> <li>- Les commerçants exportateurs vers le Logone et Chari</li> <li>- Les Commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux</li> <li>- Es consommateurs des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les commerçants de Garoua</li> <li>- Les commerçants exportateurs vers le Logone et Chari</li> <li>- Les Commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun</li> </ul>
La menuiserie	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale de Yagoua et les visiteurs</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population de Bogo et les visiteurs</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population de Guidiguis et les visiteurs</li> </ul>
L'élevage de porcs pour une période de 02 ans	-	-	-
La coiffure homme	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale de Yagoua et les visiteurs</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population de Bogo et les visiteurs</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population de Guidiguis et les visiteurs</li> </ul>
L'oignon	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> </ul>

Métiers et activités agricoles	Communes concernées		
	Yagoua	Bogo	Guidiguis
	- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun	- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun	- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun
La soudure	- La population locale de Yagoua et les visiteurs	- La population de Bogo et les visiteurs	- La population de Guidiguis et les visiteurs
L'élevage de moutons	- Les consommateurs locaux - Les consommateurs des communes voisines - Les commerçants locaux - Les commerçants de Maroua - Les commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC - Les commerçants exportateurs au Nigeria	- Les consommateurs locaux - Les consommateurs des communes voisines - Les commerçants locaux - Les commerçants de Maroua - Les commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC - Les commerçants exportateurs au Nigeria	- Les consommateurs locaux - Les consommateurs des communes voisines - Les commerçants locaux - Les commerçants de Maroua - Les commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC - Les commerçants exportateurs au Nigeria
L'embouche ovine	- Les consommateurs locaux - Les consommateurs des communes voisines - Les commerçants locaux - Les commerçants de Maroua - Les commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC - Les commerçants exportateurs au Nigeria	- Les consommateurs locaux - Les consommateurs des communes voisines - Les commerçants locaux - Les commerçants de Maroua - Les commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC - Les commerçants exportateurs au Nigeria	- Les consommateurs locaux - Les consommateurs des communes voisines - Les commerçants locaux - Les commerçants de Maroua - Les commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC - Les commerçants exportateurs au Nigeria
La volaille	- Les consommateurs locaux et des Communes voisines - Les consommateurs de Maroua	- Les consommateurs locaux et des Communes voisines - Les consommateurs de Maroua	- Les consommateurs locaux et des Communes voisines - Les consommateurs de Maroua
Elevage de chèvres	- Les consommateurs locaux - Les consommateurs des communes voisines - Les commerçants locaux - Les commerçants de Maroua - Les commerçants exportateurs vers	- Les consommateurs locaux - Les consommateurs des communes voisines - Les commerçants locaux - Les commerçants de Maroua - Les commerçants exportateurs	- Les consommateurs locaux - Les consommateurs des communes voisines - Les commerçants locaux - Les commerçants de Maroua - Les commerçants exportateurs

Métiers et activités agricoles	Communes concernées		
	Yagoua	Bogo	Guidiguis
	<ul style="list-style-type: none"> <li>le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC</li> <li>- Les commerçants exportateurs au Nigeria</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC</li> <li>- Les commerçants exportateurs au Nigeria</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC</li> <li>- Les commerçants exportateurs au Nigeria</li> </ul>
L'embouche bovine	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux</li> <li>- Les consommateurs des communes voisines</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC</li> <li>- Les commerçants exportateurs au Nigeria</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux</li> <li>- Les consommateurs des communes voisines</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC</li> <li>- Les commerçants exportateurs au Nigeria</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux</li> <li>- Les consommateurs des communes voisines</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les commerçants exportateurs vers le Sud Cameroun et dans la zone CEMAC</li> <li>- Les commerçants exportateurs au Nigeria</li> </ul>
La pastèque	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux et des Communes voisines</li> <li>- Les consommateurs de Maroua</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux et des Communes voisines</li> <li>- Les consommateurs de Maroua</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux et des Communes voisines</li> <li>- Les consommateurs de Maroua</li> </ul>
Le folléré, goubdo, lalo, moringa	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> </ul>
La tomate	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les commerçants locaux</li> <li>- Les commerçants des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> <li>- Les Commerçants exportant le produit au Sud du Cameroun</li> </ul>
Le gombo de saison sèche	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les consommateurs des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les consommateurs des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La population locale</li> <li>- Les consommateurs des Communes voisines</li> <li>- Les commerçants de Maroua</li> </ul>
Le piment	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux</li> <li>- Es consommateurs des Communes voisines</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux</li> <li>- Es consommateurs des Communes voisines</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Les consommateurs locaux</li> <li>- Es consommateurs des Communes voisines</li> </ul>

Métiers et activités agricoles	Communes concernées		
	Yagoua	Bogo	Guidiguis
	- Les commerçants de Maroua - Les commerçants de Garoua	- Les commerçants de Maroua - Les commerçants de Garoua	- Les commerçants de Maroua - Les commerçants de Garoua
Le poivron	- Les consommateurs locaux - Es consommateurs des Communes voisines - Les commerçants de Maroua - Les commerçants de Garoua	- Les consommateurs locaux - Es consommateurs des Communes voisines - Les commerçants de Maroua - Les commerçants de Garoua	- Les consommateurs locaux - Es consommateurs des Communes voisines - Les commerçants de Maroua - Les commerçants de Garoua
Le poireau	- Les consommateurs locaux - Es consommateurs des Communes voisines - Les commerçants de Maroua - Les commerçants de Garoua	- Les consommateurs locaux - Es consommateurs des Communes voisines - Les commerçants de Maroua - Les commerçants de Garoua	- Les consommateurs locaux - Es consommateurs des Communes voisines - Les commerçants de Maroua - Les commerçants de Garoua
La couture	- La population locale et celle des communes voisines	- La population locale et celle des communes voisines	- La population locale et celle des communes voisines

#### 4.7 Liens entre les centres de formation et les activités rentables

**Tableau 46 : Liens entre centres de formation et les activités rentables**

DOMAINES	N°	METIERS	YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
AGRICULTURE PLUVIALE	1.	Le riz	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles - La SEMRY	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- Délégué D'Arrondissement e l'Agriculture - CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	2.	Le maïs	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	3.	sorgho pluvial	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture	- Le Délégué d'Arrondissement	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur

DOMAINES	N°	METIERS	YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
			- CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	nt de l'Agriculture -	- EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	4.	Le folléré	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	5.	L'arachide	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	6.	Le niébé	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	7.	Le gombo	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	8.	Le coton	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
CULTURE MARAICHERE	9.	L'oignon	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	10.	Le gombo de saison sèche	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture

DOMAINES	N°	METIERS	YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
				-	
	11.	Le piment	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	12.	La tomate	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	13.	Le poivron	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	14.	Le poireau	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	15.	La pastèque	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
	16.	Le folléré/gouboudo/lalo/moringa	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture
AGRICULTURE DE SAISON SECHE	17.	Sorgho de saison sèche	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture - CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Le Délégué d'Arrondissement de l'Agriculture -	- CFJA Centre de Formation de Jeunes Agriculteur - EFA (Ecole de Formation en Agriculture

DOMAINES	N°	METIERS	YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
L'ELEVAGE	18.	L'embouche ovine	CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Délégué d'Arrondissement d'Elevage des Pêches et des Industries animales	- CFJA (Centre de Formation des Jeunes Agriculteurs)
	19.	L'élevage de porcs pour une période de 02 ans	CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Délégué d'Arrondissement d'Elevage des Pêches et des Industries animales	- CFJA (Centre de Formation des Jeunes Agriculteurs)
	20.	La volaille	CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Délégué d'Arrondissement d'Elevage des Pêches et des Industries animales	- CFJA (Centre de Formation des Jeunes Agriculteurs)
	21.	L'embouche bovine	CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Délégué d'Arrondissement d'Elevage des Pêches et des Industries animales	- CFJA (Centre de Formation des Jeunes Agriculteurs)
	22.	Elevage de chèvres	CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Délégué d'Arrondissement d'Elevage des Pêches et des Industries animales	- CFJA (Centre de Formation des Jeunes Agriculteurs)
	23.	L'élevage de moutons	- CFEM (Centre de Formation et d'Education en métiers Agricoles	- Délégué d'Arrondissement d'Elevage des Pêches et des Industries animales	- CFJA (Centre de Formation des Jeunes Agriculteurs)
LE METIERS	24.	Décortiqueuse du Paddy	- SEMRY	-	-

DOMAINES	N°	METIERS	YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
NON AGRICOLES	25.	La restauration	- SAR/SM de Yagoua - CETIC de Yagoua - CETIC de Toukou - SAR/SM de Dana - CPFF	- SAR/SM Bogo	- SAR/SM Guidiguis
	26.	La forge	- CETIC Yagoua	- CETIC Bogo	- CETIC Guidiguis
	27.	La cordonnerie	- CMPJ	- CMPJ	- CMPJ
	28.	La menuiserie	- SAR/SM de Yagoua - CETIC de Yagoua - CETIC de Toukou - SAR/SM de Dana	- SAR/SM Bogo	- SAR/SM Guidiguis
	29.	La soudure	- Oumalamou Rigobert (696 84 71 34) - Gamdirang Jonathan ((664 49 32 3)	- CETIC Bogo	- CETIC Guidiguis
	30.	L coiffure homme	- CMPJ - Ousman Bouba (699 91 34 88)	- CMPJ	- CMPJ
	31.	40. La couture	- SAR/SM de Yagoua - CETIC de Yagoua - CPFF - CMPJ	- SAR/SM Bogo - CMPJ	- SAR/SM Guidiguis - CMPJ
	32.	Grillade de la viande	- SAR/SM	SAR/SM	SAR/SM
METIERS INNOVANTS	33.	Laverie Moderne	- SAR/SM de Yagoua - CETIC de Yagoua -	- SAR/SM Bogo	- SAR/SM Guidiguis
	34.	Fabrication des pavées	- SAR/SM de Yagoua - CETIC de Yagoua -	- SAR/SM Bogo	- SAR/SM Guidiguis
	35.	Fabrication des matériels agricoles et non agricoles	- SAR/SM de Yagoua - CETIC de Yagoua	- SAR/SM Bogo	- SAR/SM Guidiguis
	36.	Transformation des produits locaux en boissons	- SAR/SM de Yagoua - CETIC de Yagoua - CETIC de Toukou - SAR/SM de Dana - CPFF	- SAR/SM Bogo	- SAR/SM Guidiguis
	37.	Transformation des céréales	- SAR/SM de Yagoua - CETIC de Yagoua	- SAR/SM Bogo	- SAR/SM Guidiguis

DOMAINES	N°	METIERS	YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
			<ul style="list-style-type: none"> <li>- CETIC de Toukou</li> <li>- SAR/SM de Dana</li> <li>- CPFF</li> </ul>		

#### 4.8 Le développement de la concurrence autour de ces métiers au sein des communes de Bogo, Guiddiguis et Yagoua

Avant de mener une action quelconque sur les métiers rentables pour lesquelles cette étude a été menée, il a été nécessaire de poser un regard sur l'environnement de ces métiers. Il s'agit surtout d'entrer en connaissance du nombre des opérateurs économiques qui y sont déjà opérationnels. Ces acteurs vont certainement entrer en concurrence avec d'autres opérateurs économiques qui vont s'installer. L'idée ici reste de proposer le nombre d'opérateurs économiques à appuyer sans pour autant provoquer une concurrence ruineuse pour tous. Ce choix a tenu compte de la taille de la population de l'espace urbain de la Commune et des opérateurs existant. Un atelier de métier peut être viable s'il reste au service d'au moins 1000 personnes. L'idée est que certains métiers n'existent pas dans ces Communes ; cependant la prudence veut qu'il faille démarrer avec beaucoup de tact afin d'éviter de frôler une catastrophe dans ce domaine.

Tableau 47 : L'environnement concurrentiel des métiers porteurs dans les communes de Bogo, Guiddiguis et Yagoua

Domaines	N°	Métiers	Opérateurs existants			Possibilité d'installation de nouveaux opérateurs			Nombre de personnes par activités
			YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS	YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS	
LES METIERS NON AGRICOLES	1.	Décortiqueuse du Paddy	100	0	0	10	0	0	1
	2.	La restauration	6	3	2	2	1	1	5
	3.	La forge	6	8	5	4	4	4	3
	4.	La cordonnerie	15	9	7	4	4	4	1
	5.	La menuiserie	6	8	3	2	2	1	5
	6.	La soudure	13	2	2	1	2	1	5
	7.	La coiffure homme	8	6	5	4	2	2	3
	8.	La couture	55	25	18	2	4	3	5
	9.	Grillade de la viande	13	8	9	4	2	2	2
METIERS INNOVANTS	10.	Laverie Moderne	0	0	0	2	2	2	5
	11.	Fabrication des pavées	0	0	0	2	1	1	5
	12.	Fabrication des matériels agricoles et non agricoles	0	0	0	2	1	1	5
	13.	Transformations des produits locaux en boisson	0	0	0	2	2	2	6
	15.	Transformation des céréales	0	0	0	2	2	2	6

#### 4.9 Les différentes formes d'insertion à adopter

##### Les différentes formes d'insertions autour des activités agricoles

Etant donné que les activités agricoles n'occupent pas à plein temps, il est nécessaire à l'insertion des jeunes de les organiser selon des affinités qui les regrouperaient en coopérative, GIC ou association. Il s'agira de les former de manière à ce qu'ils tiennent et gèrent de leur organisation qui contribuerait à leur garantir une insertion sociale certaine. Puisque il a été étudié les activités et que la certitude sur la rentabilité de ceux-ci a été démontrée. Des coopératives regroupements quelques activités productives seraient une parfaite solution.

ORGANISER LES JEUNES EN GROUPE	ACTIVITES SECONDAIRES A DEVELOPPER EN ASSOCIATION	Nombre de membres	AVANTAGES	INCONVENIANTS	NOMBRE DE COOPERATIVES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CREER PAR COMMUNE		
					YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
Producteurs de sorgho pluvial	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Embouche bovine</li> <li>- Maraîchage (production de légumes, poireau, poivron, piment)</li> </ul>	6	<p>Il existe une interaction entre les trois activités. Les déchets de la culture du sorgho constituent un aliment essentiel pour l'élevage</p> <p>Le maraîchage remplit le calendrier annuel en occupant les jeunes agriculteurs en saison sèche</p>	Les parcelles d'exploitation qui ont été fumées avec les déjections d'animaux sont restaurées, parfois les propriétaires en retirent le droit d'exploitation	3	5	5
Maïs	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Elevage du petit ruminant</li> <li>- Maraîchage (tomates, pastèque)</li> </ul>	6	<p>Le maïs produit ici peut sous sa forme écrasé partiellement alimenter le petit ruminant. Les déjections du petit ruminant est un excellent fertilisant pour les cultures</p> <p>Le maraîchage remplit le calendrier annuel en occupant</p>	Ici également, les parcelles d'exploitation qui ont été fumées avec les déjections d'animaux sont restaurées, parfois les propriétaires en	5	5	5

ORGANISER LES JEUNES EN GROUPE	ACTIVITES SECONDAIRES A DEVELOPPER EN ASSOCIATION	Nombre de membres	AVANTAGES	INCONVENIANTS	NOMBRE DE COOPERATIVES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CREER PAR COMMUNE		
					YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
			les jeunes agriculteurs en saison sèche	retirent le droit d'exploitation			
Riz	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Elevage de porcs</li> <li>- Maraîchage (condiments)</li> </ul>	6	<p>A SEMRY apporte un encadrement optimal pour la production du riz au point où il existe des subventions relatives à certains coûts</p> <p>Le décorticage du riz dégage des déchets qui sont directement valorisés par l'élevage des porcs.</p> <p>Dans le Département du Mayo Danay, la filière porcine est bien organisée.</p>	L'inconvénient ici est que la divagation des porcs risquerait d'occuper d'avantage les producteurs.	10	0	0
Sorgho de Saison sèche	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Niébé</li> <li>- Embouche bovine</li> <li>- Elevage de moutons</li> </ul>	6	<p>Les parcelles de sorgho de saison sèche sont disponibles. Cette activité se déroule sur une partie de l'année. Les jeunes engagées dans cette activité auront une bonne partie de l'année 8mois d'inactivité.</p> <p>L'embouche bovine et du petits Ruminants les occuperaient le reste de l'année</p>	La difficulté ici reste l'accès à l'eau pour l'abreuvement du bétail. dans certaines zones de production du sorgho de saison sèches la nappe phréatique est très profonde	0	8	8

ORGANISER LES JEUNES EN GROUPE	ACTIVITES SECONDAIRES A DEVELOPPER EN ASSOCIATION	Nombre de membres	AVANTAGES	INCONVENIANTS	NOMBRE DE COOPERATIVES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CREER PAR COMMUNE		
					YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
piment	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Volaille</li> <li>- Sorgho (pour nourrir la volaille)</li> </ul>	6	<p>L'activité de la production du piment peut être associée avec la production et la volaille les fuyantes de ces animaux servent également à enrichir les parcelles d'oignons</p> <p>L'élevage de la volaille occuperait les jeunes toute l'année.</p> <p>Une parcelle de sorgho serait cultivée en saison sèche afin de pallier aux besoins en nutriment de la volaille</p>	Les parcelles qui possèdent de l'eau toute l'année sont de plus en plus rares. La culture d'oignon nécessite une abondance et une permanence en eau.	8	6	4
Du gombo	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Elevage de mouton,</li> <li>- Production du niébé</li> <li>- Production de sorgho pluvial</li> </ul>	6	<p>La production du gombo est possible entre seulement août-février soit environ 05 mois.</p> <p>En associant à cette activité rentable, l'élevage de moutons pour laquelle des parcelles de niébés et de sorgho pluvial seraient associées, les jeunes seraient productifs toute l'année.</p>	La production du gombo ne devra se réaliser que si la nappe phréatique ou autres sources d'approvisionnement en eau est accessible. La recherche de la parcelle propice reste une préoccupation	10	3	3

ORGANISER LES JEUNES EN GROUPE	ACTIVITES SECONDAIRES A DEVELOPPER EN ASSOCIATION	Nombre de membres	AVANTAGES	INCONVENIANTS	NOMBRE DE COOPERATIVES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CREER PAR COMMUNE		
					YAGOUA	BOGO	GUIDIGUIS
Production du Lalo	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Volaille</li> <li>- Embouche du petit ruminant</li> <li>- Arachide</li> <li>- niébé</li> </ul>	6	Les légumes demeurent une activité rentable. Pour ne pas connaître de trêves et multiplier les revenus, elle sera associée à d'autres activités notamment la volaille et l'engraissement des petits ruminants. Cet élevage verra les charges se réduire si certains aliments sont produits par l'éleveur	Disposer d'un bon réseau d'écoulement des légumes.	8	5	5

## CONCLUSION

Les Communes de Bogu, Guidiguis et Yagoua regorgent de petits métiers et d'activités agricoles rentables. Celles qui ont été étudiées ici demeurent celles qui sont des plus rentables. Il a été identifié au total 37 activités agricoles et petits métiers qui pourraient générer des revenus et qui intéresseraient forcément les jeunes. 15 dans chaque commune ont été identifiées.

En effet les activités agricoles outre le fait qu'elles sont menées au sein des différentes communes, ont des débouchées qui restent ouvertes dans les autres Communes et également dans les grands centre urbains de Maroua et Garoua et parfois dans le Sud Cameroun. Ces activités ne souffrent pas de concurrences.

Les petits métiers par contres ne peuvent pas se démultiplier dans ces Communes aux souhaits des jeunes. Il faudra les conseillers et veiller à ne pas que ces activités ne souffrent d'une concurrence destructrice. Pour cette raison un tableau de possibilité de création des ateliers des petits métiers a été proposé au vue des ateliers existants dans les différentes Communes.

Ces activités et métiers ont l'air précaire et ne donnent pas l'impression de sortir les jeunes concernés des difficultés qu'ils rencontrent. Mais en réalité, c'est seulement l'engagement du bénéficiaire et le niveau de foi auquel il aura donné à l'activité et au métier, qui fera de celui-ci un métier porteur. Pour chacun des métiers étudiés, le jeune bénéficiaire s'il le met en œuvre de manière dévouée, il peut s'en tirer sans contrainte aucune.

Pour une meilleure insertion des jeunes, il faudra prendre des dispositions nécessaires afin de les orienter plus facilement en fonction de leurs compétences. Ainsi, un jeune qui a des connaissances sur la forge ne pourrait qu'exceller dans ce métier plutôt que de chercher à l'orienter là où il dispose de moins de compétences. En revanche s'agissant des métiers agricoles il est préférable de tenir compte de groupes d'activités complémentaires.

Les chiffres collectés sur le terrain ont été proposé par des maîtres artisans et des agriculteurs d'expériences. Pour certains il est difficile de sortir de leur contexte pour se placer dans celui d'un apprenant. Ainsi, dans chaque cas il faudra se mettre dans un contexte des activités menées par des jeunes très actifs.

Cette étude telle qu'elle a été menée pourra apporter une contribution efficiente à l'insertion des jeunes dans les Communes de Bogu, Guidiguis et Yagoua.

## **ANNEXES**

## FICHES D'ENQUETE

Renseignement à rechercher (auprès des Communes / sectoriels)

Commune.....  
 Date.....  
 Nom du Répondant.....  
 1°) les données humaines  
 Population globale de la Commune.....  
 Répartition par sexe.....  
 Pourcentage de jeunes entre 17 et 35 ans.....  
 2°) Les données physiques  
 La pluviométrie annuelle.....  
 Les températures les plus élevées et les plus basses annuelles  
 .....  
 .....  
 3°) Les données économiques  
 Quelles sont les activités économiques les plus importantes au sein de la  
 Commune.....  
 .....  
 .....  
 .....  
 4°) Les données sur les ressources naturelles  
 Quelles ressources naturelles dont la Commune dispose en quantité (disponibilité en terres et autres)  
 .....  
 .....  
 .....  
 5°) Niveau de Développement de la Commune  
 Identifier les infrastructures collectives  
 Ecoles Primaire.....  
 Etablissements secondaires.....  
 Centre de formation.....  
 CSI.....  
 Réseau de distribution d'eau.....  
 Electrification.....  
 Marchés importants.....  
 Moyens de transport (Etat des routes).....  
 Accès aux matières d'œuvres.....  
 Accès aux intrants (Agricultures).....  
 Superficie de la Commune.....  
 Superficie des emblavures.....  
 Population globale de la Commune.....  
 Nombre d'actifs agricoles.....  
 Population de la zone urbaine.....  
 6°) Les informations utiles liées à l'agriculture  
 a) Culture pluviale

spéculation	superficie	tonnage	rendement	observations

b) Culture de saison sèche (karal)

spéculation	superficie	tonnage	rendement	observations

c) Maraîchage

spéculation	superficie	tonnage	rendement	observations

7°) Catégorisation des métiers artisanaux (à renseigner par le sectoriel des PME)

Nom du Répondant.....  
 Population globale de la Commune.....  
 Population de la zone urbaine.....

Métiers d'artisans	Nombre d'ateliers existants	Moyens matériels	Moyens financiers	Moyens humains	

FICHE D'ENQUÊTE ACTIVITES AGROPASTORALES

Objet de l'enquête. Cette enquête préliminaire permet d'entrer en connaissance des pratiques locales et surtout d'inventorier les différentes activités afin d'en effectuer un compte d'exploitation par activité, elle est orientée vers les agriculteurs, les jeunes

Commune.....

Date.....

Nom du Répondant.....

1°) Identification des différents produits agropastoraux au sein de la Commune

Quelles sont les différentes activités agropastorales au sein de votre Commune ?

- |        |         |         |
|--------|---------|---------|
| 1..... | 8.....  | 15..... |
| 2..... | 9.....  | 16..... |
| 3..... | 10..... | 17..... |
| 4..... | 11..... | 18..... |
| 5..... | 12..... | 19..... |
| 6..... | 13..... | 20..... |
| 7..... | 14..... |         |

2°) L'expérience du répondant

Quelles sont les activités agropastorales que vous menez ?

- |        |         |         |
|--------|---------|---------|
| 1..... | 8.....  | 15..... |
| 2..... | 9.....  | 16..... |
| 3..... | 10..... | 17..... |
| 4..... | 11..... | 18..... |
| 5..... | 12..... | 19..... |
| 6..... | 13..... | 20..... |
| 7..... | 14..... |         |

3°) Quels sont les atouts dont la Commune dispose-t-elle pour ces activités (Sols, fertilités, eau, accès aux intrants...)

4°) Quel autre avantage que l'espace communal offre à l'exécution de ces activités (Reprendre l'ordre des produits s identifiés plus haut)

## FICHES D'ENQUÊTES PETITS METIERS

Objet de l'enquête. Cette enquête vise à déceler les métiers porteurs pouvant générer de revenus aux bénéficiaires. Il s'agira surtout d'identifier des métiers dont les demandes en services existent.

Commune.....

Date.....

Nom du Répondant.....

1°) Quels sont les différents métiers qui sont exécutés au sein de votre Commune ?

- |        |         |         |
|--------|---------|---------|
| 1..... | 8.....  | 15..... |
| 2..... | 9.....  | 16..... |
| 3..... | 10..... | 17..... |
| 4..... | 11..... | 18..... |
| 5..... | 12..... | 19..... |
| 6..... | 13..... | 20..... |
| 7..... | 14..... |         |

2°) Quelles sont par ordre les métiers qui ont une grande valeur sociale ?

- |        |         |         |
|--------|---------|---------|
| 1..... | 8.....  | 15..... |
| 2..... | 9.....  | 16..... |
| 3..... | 10..... | 17..... |
| 4..... | 11..... | 18..... |
| 5..... | 12..... | 19..... |
| 6..... | 13..... | 20..... |
| 7..... | 14..... |         |

3°) Quels sont selon vous les opportunités qui existent pour chaque métier (forte demande, présence de la matière d'œuvre...)?

4°) Quels autres avantages existent au sein de l'espace communal.

## ETUDE DE LA RENTABILITE DES ACTIVITES AGROPASTORALES PAR SPECULATION

*(Etude à soumettre aux agriculteurs professionnels, jeunes agriculteurs...)*

Commune.....

Date.....

Nom du Répondant.....

Date.....

Nom et contact du Répondant.....

Production.....

1°) les différentes étapes allant de la production à la commercialisation

- |          |          |          |
|----------|----------|----------|
| 1. ....  | 11. .... | 21. .... |
| 2. ....  | 12. .... | 22. .... |
| 3. ....  | 13. .... | 23. .... |
| 4. ....  | 14. .... | 24. .... |
| 5. ....  | 15. .... | 25. .... |
| 6. ....  | 16. .... | 26. .... |
| 7. ....  | 17. .... | 27. .... |
| 8. ....  | 18. .... | 28. .... |
| 9. ....  | 19. .... | 29. .... |
| 10. .... | 20. .... | 30. .... |

2°) Etude des différents coûts liés à chaque étape (Ressortir le coût liée à chaque étape identifiée plus haut)

- |         |          |          |
|---------|----------|----------|
| 1. .... | 10. .... | 19. .... |
| 2. .... | 11. .... | 20. .... |
| 3. .... | 12. .... | 21. .... |
| 4. .... | 13. .... | 22. .... |
| 5. .... | 14. .... | 23. .... |
| 6. .... | 15. .... | 24. .... |
| 7. .... | 16. .... | 25. .... |
| 8. .... | 17. .... | 26. .... |
| 9. .... | 18. .... | 27. .... |

28. .... 29. .... 30. ....  
 3°) Etude de la rentabilité à la production  
 Coûts de production .....  
 Quantité produite.....  
 Prix de revient.....  
 Cours de marché en moyenne.....  
 Différences ou rentabilité.....

**ETUDE DE LA RENTABILITE DES PETITS METIERS**  
*(Etude à soumettre aux artisans professionnels et jeunes artisans)*

Commune.....  
 Date.....  
 Nom et contact du Répondant.....  
 Activité.....

1°) les différentes étapes allant de la formation à l'installation de l'atelier (étape opérationnelle)

31. ....	41. ....	51. ....
32. ....	42. ....	52. ....
33. ....	43. ....	53. ....
34. ....	44. ....	54. ....
35. ....	45. ....	55. ....
36. ....	46. ....	56. ....
37. ....	47. ....	57. ....
38. ....	48. ....	58. ....
39. ....	49. ....	59. ....
40. ....	50. ....	60. ....

2°) Etude des différents coûts liés à chaque étape (Ressortir le coût liée à chaque étape identifiée plus haut)

31. ....	41. ....	51. ....
32. ....	42. ....	52. ....
33. ....	43. ....	53. ....
34. ....	44. ....	54. ....
35. ....	45. ....	55. ....
36. ....	46. ....	56. ....
37. ....	47. ....	57. ....
38. ....	48. ....	58. ....
39. ....	49. ....	59. ....
40. ....	50. ....	60. ....

3°) Etude de la rentabilité à la production

Matière d'œuvre .....  
 Quantité d'articles produits.....  
 Prix de revient.....  
 Cours de marché en moyenne.....  
 Différences ou rentabilité.....

**FICHE D'ENQUETE**

Renseignement à rechercher (auprès des consommateurs)

Commune.....  
 Date.....  
 Nom et contact du Répondant.....  
 Fonction.....

1°) Etude du niveau social du répondant

Avez-vous de l'électricité chez vous ? Oui..... Non.....  
 Êtes-vous abonner au réseau de distribution d'eau ? Oui.....Non.....  
 Nombre de personnes en charge.....  
 Votre maison est-elle construite :  
 En matériaux définitifs.....en matériaux Provisoires.....

2°) Etude de l'innovation

Quelle sont les productions agropastorales qui sont propres à votre Commune ?

- |        |         |         |
|--------|---------|---------|
| 1..... | 8.....  | 15..... |
| 2..... | 9.....  | 16..... |
| 3..... | 10..... | 17..... |
| 4..... | 11..... | 18..... |
| 5..... | 12..... | 19..... |
| 6..... | 13..... | 20..... |
| 7..... | 14..... |         |

Qu'est ce que les agro-éleveurs produiraient qui pourraient rentrer dans votre consommation ?

Quelles sont les petits métiers qui se rencontrent au sein de la Commune

- |        |         |         |
|--------|---------|---------|
| 1..... | 8.....  | 15..... |
| 2..... | 9.....  | 16..... |
| 3..... | 10..... | 17..... |
| 4..... | 11..... | 18..... |
| 5..... | 12..... | 19..... |
| 6..... | 13..... | 20..... |
| 7..... | 14..... |         |

Qu'est ce qui manque comme métiers qui vous intéresserait et auquel vous n'aviez pas accès pour le développement de votre commune

- |        |         |         |
|--------|---------|---------|
| 1..... | 8.....  | 12..... |
| 2..... | .....   | 15..... |
| 3..... | 13..... | 16..... |
| 4..... | 14..... | 17..... |
| 5..... | 9.....  | 18..... |
| 6..... | 10..... | 19..... |
| 7..... | 11..... | 20..... |

4TABLEAU D'ECHANTILLONNAGE (Les personnes envers lesquelles cette enquête sera diligentée)